

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı 2024 yılı ilk 9 ay yolcu taşıma verilerini açıkladı

TARİFESİZ YÜZDE 11 ARTTI

TARİFELİLER AYNI KALDI

■ 2023 yılının ilk 9 ayında 43 milyon 524 bin 264 olan tarifersiz yolcu sayısı, 2024'ün ilk 9 ayında yüzde 11.4 artışla 48 milyon 490 bin 996 oldu.

■ 2023 yılının ilk 9 ayında 69 milyon 385 bin 27 olan tarifeli yolcu sayısı, 2024'ün ilk 9 ayında sadece yüzde 0.3 artışla 69 milyon 583 bin 96 oldu.

Otokar'dan Altur Turizm'e 1000. Sultan Teslimatı

Yenibosna Merkez Garajı'nda düzenlenen törene, Otokar Genel Müdürü **Aykut Özüner** ve Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Abdurrahim Albayrak** ve her iki kurumun üst düzey yöneticileri katıldı.



12'de

Turizm Taşımacıları Derneği



8'de



Kamuda servisler devam edecek

2'de

Mercedes-Benz Türk Başarılarına Birlikte İmza Attığı Bayi ve Yetkili Servisleri ile Bir Araya Geldi



10'da

TUIDER Kurucu Üyeleri İl Toplantısında Yol Haritasını Görüştü



11'de



Çetaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Tarık Taşar son yolculuğuna uğurlandı

24-25-26-27-28'de



Dr. Zeki Dönmez

Ücret tarife esasları

13'te



Mustafa Yıldırım

Sektörün menfaatlerini korumak

08'de



Cumhuriyet Aral

Terfi Ve Takdir

14'te



İkinci El Sami Acerüzümüoğlu

Seyahatname -1

8'de



2025 model Renault Trucks

17'de

Otobüs İşletme Sahipleri Derneği

OİSD Genel Kurulu yapıldı



Ayhan Kara

Otobüs İşletme Sahipleri Derneği (OİSD) Olağan Genel Kurulu, 3 Ekim 2024 tarihinde Ankara'da yapıldı. OİSD'nin yeni yönetim kurulunun da seçildiği genel kurulda **Ayhan Kara** tekrar başkanlığa seçildi.

4'te

Avrupa ve Türkiye pazarları için ilk... Prometeon markalı lastiklerin üretimi başlıyor



Gökçe Şenocak: Prometeon Türkiye, CEO'su

Roberto Righi: Prometeon Tyre Group CEO'su

Prometeon Tyre Group, Avrupa'nın ana pazarları ve Türkiye için ilk Serie 02 Prometeon markalı lastiklerini tanıttı.

6'da



Mercedes-Benz Türk'ten Ekol Lojistik'e 150 Actros Çekici

Ekol Lojistik; yeni araçlarını, ev sahipliğini Mercedes-Benz Türk'ün kamyon bayi ve yetkili servisi Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin İstanbul Şubesi'nin gerçekleştirdiği bir törenle teslim aldı. Gerçekleştirilen törende Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı **Süer Sülün**, Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi **Nusret Güldal**, Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü **Arzu Ekiz** hazır bulundu.

16'da



Özpet Grup öncü marka olma yolculuğunu 50 yeni MAN çekiciyle güçlendirdi

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., Mersin'de yılın ikinci büyük teslimatını gerçekleştirdi. Mersin Yetkili Servisi ve Bölge Bayii **Mancı Kemal Otomotiv** tarafından gerçekleştirilen satış kapsamında, Özpet Grup'a 50 MAN çekici teslimatı yapıldı.

15'te

Tamamen elektrikli Yeni Mercedes-Benz G 580 Türkiye'de



• G-Serisi'nin benzersiz arazi yetenekleri EQ Teknolojisi ile elektrikli çağına giriş yapıyor.

• "Geländewagen. Elektriklendi." sloganıyla Türkiye pazarına sunulan tamamen elektrikli Mercedes-Benz G 580'in ülkedeki ilk tanıtımı Kapadokya'da gerçekleşti.

Mercedes-Benz, ikonik G-Serisi'nin yeni elektrikli versiyonunu 1-4 Ekim tarihleri arasında Kapadokya'da düzenlenen özel bir test sürüş etkinliği ile tanıttı. **Etkinliğe Alp Navruz, Aslı Tandoğan, Burak Berkay Akgül, Buse Terim, Ege Kökenli, Ezgi Eyüboğlu, Hande Subaşı ve Mina Ceran** gibi ünlü isimlerin yanı sıra sanat ve medya dünyasından pek çok önemli temsilci katıldı. "Geländewagen. Elektriklendi." sloganıyla tanıtılan G 580, lüksü ve performansı bir araya getirerek katılımcılara unutulmaz bir deneyim sundu.



Mercedes-Benz Otomotiv İcra Kurulu ve Otomobil Grubu Başkanı **Şükrü Bekdikhan**, "Elektrikli G-Serisi, modelin efsanevi off-road mirasını sürdürülebilirlik vizyonumuzla mükemmel bir uyum içinde buluşturuyor."

Mercedes-Benz Otomotiv Satış ve Pazarlama Direktörü **Dr. Nadine Adam**, "Tamamen elektrikli olarak üretilen G 580, daha yüksek konfor ve gelişmiş dijitalleşme sayesinde performansını daha da artırdı."

Kapadokya'nın doğal güzelliklerine karşı hassasiyetle gerçekleştirilen etkinlik, çevreye zarar vermeden ve tamamen sürdürülebilirlik ilkeleri gözetilerek gerçekleştirildi. Katılımcılar, yeni modelin sürüş keyfini yaşarken markanın geleceğe yönelik yenilikçi stratejileri hakkında da bilgi edinme fırsatı buldu. ■



Berk Gönenç, Allison Transmission Türkiye, Orta Doğu ve CIS (BDT) Satış Direktörü oldu

Allison Transmission, Berk Gönenç'in Türkiye, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Topluluğu Satış Direktörü olarak atandığını duyurdu.

İstanbul Teknik Üniversitesi Metalurji ve Malzeme Mühendisliği bölümünden mezun olan Berk Gönenç, İtalya, Milano'da Malzeme Bilimi ve Nanoteknoloji Mühendisliği yüksek lisansını tamamladı. Kariyerine Milano'da alternatif enerji depolama sistemleri tasarımında Proje Mühendisi olarak başlayan Gönenç, Türkiye'de Pirelli Otomobil Lastikleri bünyesindeki satış ve pazarlama departmanlarında farklı görevlerini başarıyla tamamladı. Berk Gönenç, 2019 yılında Allison Transmission Türkiye ekibine katıldı. ■



Kamuda servis hizmeti devam edecek

17 Mayıs 2024 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren Tasarruf Tedbirleri konulu Cumhurbaşkanlığı Genelgesi kapsamında kamuda servislerin kaldırılması kararında geri adım atıldı. Cumhurbaşkanlığı İdari İşler Başkanlığı Hukuk ve Mevzuat Genel Müdürlüğü tarafından kamu kurum ve kuruluşlarına gönderilen yazıda servis hizmetine devam edileceği belirtildi.

Yazıda, personel servis hizmeti sonlandırılan kamu kurum ve kuruluşlarınca iletilen taleplerde; servis hizmetine ihtiyacın devam ettiği, özellikle bakanlık merkez teşkilatlarının yer aldığı bölgelerde yaşanan trafik yoğunluğunun mesai başlangıç ve bitiş saatlerine riayeti olumsuz etkilediği, personel servisinin sonlandırılmasının bireysel araç kullanımını arttırdığı, toplu taşıma kullanan personelin önemli bir kısmının ise birden fazla vasıta kullanması sebebiyle zaman kaybı yaşadığı ve bu durumun personelin mağduriyetine neden olduğu hususları bildirilmiştir. Yukarıda bildirilen hususlara ilişkin yapılan değerlendirme neticesinde, kamu hizmetlerinin aksatılmaması ve personel mağduriyetinin giderilmesi amacıyla personel servis hizmeti sunması Cumhurbaşkanlığı iznine tabi bulunan kamu kurum ve kuruluşlarına, mezkur genelgede yer alan personel servislerine ilişkin kriterlere uyulması ile kamu kaynaklarının etkili, ekonomik ve verimli kullanılması kaydıyla personel servis hizmeti sağlanması hususunda izin verilmiştir" denildi. ■

Özikizler Turizm 2024'te 10 Turismo yatırımı yaptı

İzmir merkezli Öz İkizler Turizm Uluslararası Taşımacılık yeni yatırımlarla filosunu büyütme devam ediyor. Şirket, 2024 yılında 10 Mercedes-Benz Turismo'yu filosunu kattı. Öz İkizler Turizm, 2025 yılında da 10 Turismo yatırımı yapmayı hedefliyor.

Öz İkizler Turizm Uluslararası Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı **Özer Bür** ve Yönetim Kurulu Üyesi **Yiğiter Bür** düzenlenen törenle 2 Mercedes-Benz Turismo'yu teslim aldı. Araçların satışını Mercedes-Benz Türk Mengerler Ticaret gerçekleştirdi. Yeni yatırımlar ve hedefler noktasında Öz İkizler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı **Özer Bür** Taşıma Dünyası'na açıklamalarda bulundu.

2024'de 32 adetlik yatırım

2024 yılında son teslim alınan 2 Turismo ile birlikte toplamda 10 Turismo Turismo yatırımı gerçekleştirdiklerini belirten **Özer Bür**, "Turismo'nun yanısıra bu sene 10 Otokar Sultan ve Giga ve 12 Mercedes-Benz Sprinter yatırımı gerçekleştirdik. Toplamda filomuza katılan yeni araç sayısı 32 adet oldu. Yeni yatırımlarla birlikte özmal araç sayımız 200'e ulaştı. Yine filomuzda 650-700 civarında kiralık araç da bulunuyor" dedi.



2025 yatırımları

2025 yılına yönelik yine Mart ve Nisan ayları içinde 10 adet Turismo yatırımı planladıklarını belirten **Özer Bür**, 3 tane RHD 16, 7 adedi de RHD 15 olacak. Yine gelecek yıl 20 adet Nisan ve Mayıs ayında Otokar Sultan yatırım planımız daha var. Yine Sprinter tarafında da yatırımlarımız olacaktır" dedi.

Mercedes tercihi

Özer Bür, Mercedes tercihlerini ise şu şekilde açıkladı: Sizinle iş yapmak isteyen müşteri tarafında Mercedes markasını duyduğunda karşı tarafta hemen bir güven oluşuyor. Dünyanın kabul ettiği bir aracı kullanmak ayrı bir avantaj sağlıyor. Evet, fiyat farkı var mı, var ama biz de karşılığını alıyoruz. Mercedes otobüslerde gelişim hiç durmuyor. Sürekli bir yenilik var.

Bizim özellikle araçlara yönelik şoförlerden aldığımız geri bildirimleri iletiyoruz ve sağolsunlar bunları da hep yaptılar" dedi. **Özer Bür**, otobüs alımlarında Mengerler Ticaret ile iş yapmaktan memnuniyet duyduklarını belirterek, "Verdikleri destekler için Mengerler Ticaret'e teşekkür ediyorum" dedi.

Filomuzla birlikte iş potansiyelimiz de büyüdü

Öz İkizler Turizm'in büyüyen filosu ile iş hacminin de büyüdüğüne dikkat çeken **Özer Bür**, "2024 yılından genel

anlamda bizlerde sektör mensupları da memnun. Öz İkizler tarafında ise yeni yatırımlarımızın olması ve araçlarımızın model yaşının yüksek olması iş potansiyelimizi büyüten, verimliliğimizi arttıran en önemli unsur. Çünkü eski araçlarla iş yapmak ister istemez firmalarda bazı gerilemeye neden oluyor. Yeni araçlarla birlikte sizinle çalışmak isteyen firmaların sayısı da artıyor. Yaptığınız yatırımların karşılığını alıyorsunuz. 2020'de 1 adet, 2021'de 1 adet, 2022'de 2 adet, 2023'de 6 adet ve 2024'de 10 adet Turismo aldık. Bizi bu yılın ilk aylarında olumsuz etkileyen tek konu yurtdışı turlarda yolcuların vize alımlarında yaşadıkları sıkıntılar oldu. Bu biraz çözüldü ama yine de yüzden yurtdışı turlarda yüzde 70 kapasite ile çalışabildik" dedi.

Ticarette korkarak hareket etmek sıkıntı getirir

Her dönem olumsuzluğun yaşandığını ama yaşanan olumsuzlukların hedefler noktasında kendilerine geri adım attırmadığını belirten **Özer Bür**, "Yıllardır çevremizdeki ülkelerde sorunlar var. Ukrayna-Rusya savaşı derken şimdi Ortadoğu'da İsrail, Filistin ile birlikte yaşanan çatışmalar var. Bütün bu olumsuzluklar çerçevesinde hayat bir şekilde devam ediyor. Ticarette korkarak hareket etmek sıkıntılar getirir. Kendinizi yenileyemediğiniz noktada gelişim durur. ■



Özer Bür, Yiğiter Bür

ORİJİNAL PARÇAYLA ARACINIZ,
SERVİS SÖZLEŞMESİYLE BÜTÇENİZ RAHAT ETSİN.

Mercedes-Benz Servis Sözleşmesi ile masrafları düşünmeden keyifli sürüşlerin tadını çıkarın.

#RahatınızaBakım

Mercedes-Benz
Trucks you can trust.

Mercedes-Benz Servis Sözleşmesi
Araçınızın Güvencesi.



Otobüs İşletme Sahipleri Derneği OİSD Genel Kurulu yapıldı

Otobüs İşletme Sahipleri Derneği (OİSD) Olağan Genel Kurulu, 3 Ekim 2024 tarihinde Ankara'da yapıldı. OİSD'nin yeni yönetim kurulunun da seçildiği genel kurulda Ayhan Kara tekrar başkanlığa seçildi.

■ Erkan YILMAZ

OİSD'nin genel kurulu AŞTİ Asma Kat Buğsaş Toplantı Salonu'nda 3 Ekim 2024 tarihinde yapıldı. Genel kurulda yeni yönetim kurulu da belirlendi. Ayhan Kara tekrar OİSD Başkanlığı'na seçildi. Genel kurula TOFED Genel Başkan Yardımcısı Musa Çaktır da katıldı.

Tüzük değişikliklerine gidildi

OİSD Başkanı Ayhan Kara ile genel kurul ve yeni hedeflere yönelik özel bir söyleşi gerçekleştirdik. Genel kurulda tüzük değişikliklerine gittiklerini belirterek açıklamalarına başlayan Ayhan Kara şunları söyledi: 11 olan yönetim kurulu sayısını 8'e indirdik. Üye aidatlarını kaldırdık. Aidat alınmayacak ve giriş aidatı da olmayacak. Yönetim kurulu toplantılarının çağrısını da



En önemli problemlerden biri

Maliyetlerin katlandığına ve ekonomik zorluklar nedeniyle de insanların zorunlu kalmadıkça seyahat etmediğine dikkat çeken Ayhan Kara, "Bu iki unsur bizi zaten geriye götürüyor. Bir olumsuzluk da bizim sektörümüzün çalışma biçiminden kaynaklanıyor. Doluluk oranını hiç önemsemeden ekstra hat ve seferler açıyoruz. Birbirimize rakip oluyoruz. Bu rekabet kaynaklı olarak da hepimiz zarar ediyoruz. Bu irdelenmesi ve üstesinden gelinmesi gereken en önemli problemlerden bir tanesi" dedi.

Başkan yapacak. Bu daha önceki dönemde belirsizdi. Vekaleten toplantılara katılarak oy kullanımının önünü açtık. Şirket tüzel kişisi istediği kişiyi toplantıya ve genel kurul için görevlendirebilecek. Daha önce bizzat katılması gerekiyordu. Türkiye'nin bütün illerinden üyelerimiz bulunuyor. Her zaman fiziki olarak toplantılara katılmak mümkün olamıyor. Toplantı hangi bölgede yapılacaksa o bölgedeki sorumlularını toplantıya gönderebilecekler. Bunun önünü açtık. Daha önce üyelikler tüzel kişilere ve gerçek kişilere açıldı. Bunu kaldırdık. Sadece tüzel kişiler yani firmalar, dernekler veya kooperatifler üye olabilecekler. En önemli tüzük değişikliğimiz ise çarşaf liste ile seçimlere

giriliyordu. Bu durum da yönetim kurulu üyeleri ile başkan arasında veya yönetim kurulunun kendi üyeleri arasında bir uyumsuzluk yaşanıyor. Genel kurulda aldığımız kararla blok listeye geçiş yapıldı. Başkan uyumlu çalışabileceği isimlere yönetimde yer verdi. Böylece de önümüzdeki süreçte yönetim kurulunun uyum içinde çalışması da sağlanmış olacak. Genel kurulun gerçekleştiği gün sektörle ilişkili aynı saatte iki farklı toplantının daha olması da katılımı etkiledi."

Kırılmalar oldu, ben kendi payıma düşen dersi aldım

Çarşaf liste ile hareket edilmesinin daha önce süreçte kırılmalar ve uyumsuzluklar yarattığını belirten Ayhan Kara, "Çarşaf listeye giren isimlerin bazıları birbirine oy verdi. Uzun yıllara dayanan birliktelikleri de var. Bunu ben anlayabiliyorum ve hoş da karşıyorum.

Ama bu birliktelik her zaman genel rotaya, derneğin faaliyetlerini gerçekleştirildiği sürece uyumlu bir şekilde yansımali. Ama tam tersi oldu. Açık söylemek gerekirse, gruplaşmaya sebebiyet verdi. Bundan dolayı bir kırılma yaşadık. Herkes bu konulara vakıf. Ben kendi payıma düşen dersleri aldım. Umarım diğer arkadaşlar da öyle düşünmüştür. Önümüzdeki dönem doğru olan bu mudur, yoksa öteki yoldur. Yaşananlar ayna olacaktır, problem nerede oluşuyor, problem yönetim de mi, Başkan damı, bende mi, ortaya çıkacak. Tüzüğümüzde her başkan 3 yıl olmak üzere iki dönem görev yapacaktır maddesi de yer alıyor" dedi.

Böylesine güçlü bir sektör bu kadar dağınık olmamalı

Sektörün diyalog eksikliği nedeniyle bir takım sıkıntılar yaşadığına da dikkat çeken Ayhan Kara, "Profesyonel şekilde sorunlar masaya yatırılmalı ve muhatapları ile müzakere edilerek yol haritası belirlenmeli. Biz bunu yapabilmeliyiz ve yapabilecek güçteyiz. Ayrıca kendi gücümüzde gerçekten farkında değiliz. Yaptığımız yatırım, sağladığımız istihdam, tetiklediğiniz yan kuruluşlar, yazıhaneciler, otomotiv sanayii ile çok büyük bir kitleye hitap ediyoruz. Bunun yanında 200-250 milyon civarında yılda yolcu taşıyoruz. 100 binlerce ton ayrıca ürünün de taşınması yapılıyor. İnsan ve mal hareketliliğinde çok önemli bir noktadayız. Böylesine güçlü bir sektör bu kadar bu kadar dağınık olmamalı. Ben açık söyleyeyim; ben bu derneği tespih taşları arasında ip olarak görüyorum. İnşallah misyonunu doğru üstlenir ve görevini layıkıyla yerine getirir. Önümüzdeki günlerde de çok ciddi adımlar atacağız. Bu dönem çok aktif bir dönem olacak. Hayata geçirmek istediğimiz birçok projemiz var. Onların hepsini hayata geçireceğiz. Sektöre ciddi dokunuşlarımız olacak. Müthiş projelerimiz olacak ve bunları madde madde açıklayacağız" dedi. ■

OİSD Yönetim Kurulu

Ayhan Kara-Başkan / Has Turizm
Kemal Soğancı / Varan Turizm
Nurettin Yumuşak / Yeni Aksaray Turizm
Serdar Karataş / Fkt Fındikkale Turizm
Sinan Uzun / Çanakkale Truva Turizm
Yüksel Yüce / Elazığ Murat Turizm
Ertuğrul Sarihan / Kontur Turizm
Ali Sercan Kartal / Vangölü Turizm



ESADAŞ Turizm'in tercihi MAN Lion's Coach oldu

Türkiye seyahat sektöründe ödüllü otobüsleriyle lider markaların gözdesi olan MAN, bu kez de sektörün önemli firmalarından ESADAŞ Turizm'in tercihi oldu. ESADAŞ Turizm, yeni araç yatırımı kapsamında filosunu 1 adet MAN Lion's Coach ile güçlendirdi.

MAN Lion's Coach, üstün nitelikleriyle seyahat sektöründen lider firmaların tercihi olmaya devam ediyor. Yeni geliştirmelerle birlikte konfor, güvenlik, performans ve yüksek yakıt tasarrufu ile seyahat sektöründe standartları yeniden belirleyen MAN

Lion's Coach, bu kez de bölgesinin ve Türkiye'nin lider seyahat markalarından ESADAŞ Turizm'in tercihi oldu. Firma, filosuna kattığı yeni MAN Lion's Coach'u törenle teslim aldı.

MAN Ankara Akyurt'taki tesislerinde gerçekleştirilen teslimat töreninde, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Otobüs Satış Bölge Yöneticisi **Ufuk Demirer**, sembolik MAN anahtarını ESADAŞ Turizm Yönetim Kurulu Üyesi **Haluk Şenpolat**'a teslim etti.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer, "Uluslararası prestije sahip ödülleriyle başarısını tescillenmiş otobüslerimiz, bu yılda da yine ülkemizin lider markalarının tercihi

olmaya devam ediyor. Sadece seyahat firmaların değil, farklı sektörlerde hizmet veren firma ve işletmelerinde tercihi olmak bizler için ayrı bir anlam taşıyor. Bugün de Türkiye'nin en köklü seyahat markalarından ESADAŞ Turizm'e araç teslimatımızı gerçekleştirmekten çok mutluyuz. Teslimatını yaptığımız MAN Lion's Coach'un hem ESADAŞ Turizm firmasına hem de tüm yolcularına hayırlı olmasını diliyoruz."



ESADAŞ Turizm Yönetim Kurulu Üyesi **Haluk Şenpolat** da "Performans ve yolcu konforu ile öne çıkan MAN Lions Coach seyahat otobüsünü bizde ESADAŞ Filomuza dahil etmek istedik. Yolcularımıza hayırlı olmasını diliyoruz" dedi. ■

Otokar'ın 30.000'inci Sultan Otobüsü ile 5.000'inci Atlas Kamyonu Üretildi

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, yeni bir başarıya imza attı. Otobüs pazarının aralıksız 15 yıldır lideri olan Otokar, 2002 yılında üretimine başlanan ve kısa sürede sadece ülkemizde değil, dünyanın dört bir yanında turizm ile servis taşımacılığının vazgeçilmezi haline gelen Sultan otobüslerinin 30 binincisini özel bir törenle banttan indirdi. Aynı törende, ticaretin yükünü 11 yılı aşkın süredir hafifleten Otokar Atlas kamyonunun 5 binincisi de üretim bandından indi.



Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Türkiye'nin taşımacılık sektörüne yön veren iki önemli modelinin başarılarını aynı gün kutladı. Turizm, servis ve şehir içi taşımacılığında 20 yılı aşkın süredir 'Yolların Sultanı' olarak anılan Sultan otobüsünün 30.000'incisini Sakarya'daki fabrikada

düzenlenen özel bir törenle üretim bandından indi. Aynı törende, hafif kamyon segmentinin güçlü temsilcisi Otokar Atlas'ın 5.000'incisi de üretildi.

Törene, Otokar Genel Müdürü Aykut Özüner, Otokar Genel Müdür Yardımcıları ve çalışanlar katıldı. ■

Otokar'da yeni atamalar

Otokar Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü olarak görev yapan Murat Torun, Yurtiçi Otobüs Direktörlüğü'ne, Bölge Satış Yöneticisi olarak görev yapan Sebahattin Yılmaz'da Yurtiçi Otobüs Satış Müdürlüğü'ne atandı.



22 yıldır Otokar'da görev yapan 2017 yılından beri de Otokar Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü olarak görev yapan Murat Torun Otokar Yurtiçi Otobüs Satış Direktörlüğü'ne atandı.



21 yıldır Otokar'da Bölge Satış Yöneticiliği görevini yürüten Sebahattin Yılmaz, Otokar Yurtiçi Otobüs Satış Müdürlüğü'ne atandı. Otokar Yurtiçi Otobüs Satış Direktörlüğü'ne atanan Murat Torun'a ve Yurtiçi Otobüs Satış Müdürlüğü görevini üstlenen Sebahattin Yılmaz'a Taşıma Dünyası olarak başarılar diliyoruz. ■






Daha konforlu, daha çevreci sürüş.

Allison tam otomatik şanzımanlar, kesintisiz vites geçişleri sayesinde yolcularınızın sarsıntısız ve konforlu ulaşımını garantiliyor. Allison'ın Kesintisiz Güç Teknolojisi™, sürücüler için her koşulda hassas ivmelenme ve manevra kabiliyeti sunuyor. Allison'ın hidrolik tork konvertörü, minimum aşınma ve yıpranma ile rakipsiz bir güvenilirlik sağlıyor ve araçlarınızın çalışma süresini maksimuma taşıyor.







T 2100™ xFE

Avrupa ve Türkiye pazarları için ilk... Prometeon markalı lastiklerin üretimi başlıyor

> Türkiye'nin tarihi Kocaeli fabrikasında üretilecek olan Prometeon markalı Serie 02 lastikleri tanıtıldı.

> Prometeon ürün markasının lansmanı ile birlikte Serie 02, yeni bölgesel uygulamalar için geliştirilen R02 hattı ile genişliyor. Bu ürünler ekim ayından itibaren Avrupa ve Türkiye'de satışa sunulacak.

> Son 7 yılda, Prometeon'un Kocaeli'deki fabrikasına 185 milyon euro'dan fazla yatırım yapıldı ve fabrika kısa süre önce Uluslararası Sürdürülebilirlik ve Karbon Sertifikasyon (ISCC) kuruluşundan ISCC Plus sertifikası aldı.

Ticari, zirai ve iş makinesi (OTR) sektörleri için lastik geliştirme, üretim ve pazarlama alanında lider şirket olan Prometeon Tyre Group, Avrupa'nın ana pazarları ve Türkiye için ilk Serie 02 Prometeon markalı lastiklerini tanıttı.

Bu lansman ile Prometeon markalı lastikler Avrupa ve Türkiye pazarında sahne alıyor. Aynı zamanda Prometeon markalı lastikler, Mısır'da Serie 02'nin üretimi ve dağıtımını başlatan genişlemesini Afrika ve Orta Doğu pazarları için sürdürüyor. Prometeon ürün markasına geçiş hem Avrupa'da hem de Türkiye'de kademeli olarak gerçekleşecek ve bölgesel uygulamalar için geliştirilen yeni R02 modeller, Ekim ayından itibaren satışa sunulacak.

İstanbul Lansmanı

Avrupa'nın ve Türkiye'nin dört bir yanından gelen müşteriler ve gazetecilerin de aralarında bulunduğu 400'den fazla konunun katıldığı önemli bir lansman gerçekleştirildi.

Katılımcılar, Kocaeli fabrikasını ziyaret etme, İstanbul'un tarihi güzelliklerini keşfetme ve İstanbul Park Pisti'nde benzersiz bir deneyim yaşama fırsatı buldu.

Şampiyon sürücülerle test

Prometeon lastikleriyle donatılmış kamyonları hem pistte hem de off-road'da test ettiler. Direksiyon başında, Prometeon ile spor müsabakalarında iş birliği yapan profesyonel motor sporları sürücülerini olarak; 2024 Dakar Rallisi şampiyonu **Martin Macík**, 2024 Dakar Rallisi'ne Prometeon lastikleriyle katılan **Claudio Bellina** ve Brezilya'nın en önemli kamyon yarış şampiyonası olan ve Prometeon'un resmi lastik tedarikçisi olduğu Copa Truck'ta yarışan **Bia Figueiredo** yer aldı.

Prometeon Tyre Group CEO'su Roberto Righi, "Prometeon markalı Serie 02 lansmanı, şirketimizin tarihinde yeni bir dönemin başlangıcını işaret ediyor. Bu etkinlik, markamızın lansmanı yolunda önemli bir kilometre taşıdır. Önümüzdeki yıllarda Grup olarak müşteri ihtiyaçlarına etkili bir şekilde yanıt veren ürün ve hizmetler sunma, karşılıklı güven ve saygıya dayanan bir iş ortaklığı yaklaşımını benimseme hedefiyle çalışacak ve bu hedefe ulaşmak için hem endüstriyel hem de ticari alanlarda önemli yatırımlar yapmaya devam edeceğiz" dedi. ■



Alexandre Bregantim, Sabina Oriani, Roberto Righi



Gökçe Şenocak: Prometeon Türkiye, AFME (Afrika, Orta Doğu), Rusya, CIS (Orta Asya ve Kafkaslar) Bölge CEO'su, **Roberto Righi**: Prometeon Tyre Group CEO'su



Off-Road Test Sürüşü: **Gökçe Şenocak & Roberto Righi**



Off-Road Test Sürüşü: **Roberto Righi ve Gökçe Şenocak**, 2024 Dakar Rallisi şampiyonu **Martin Macík**



Gökçe Şenocak & Roberto Righi, Brezilya'nın en önemli kamyon yarış şampiyonası olan ve Prometeon'un resmi lastik tedarikçisi olduğu Copa Truck'ta yarışan **Bia Figueiredo** yer aldı.



■ **Erkan YILMAZ**



Yeni Prometeon R02 Lastikleri

Prometeon markasının lansmanı ile birlikte, Serie 02 hem Avrupa'da hem de Türkiye'de bölgesel kullanım için yeni bir model sunuyor. Prometeon markalı R02 Proway'in yanı sıra R02 Proway M1 zorlu saha şartlarının söz konusu olduğu pazarlara özel olarak geliştirildi.

Bu ürünler, farklı pazarlarda edinilen tecrübelerden yola çıkarak müşteri ihtiyaçlarını daha iyi karşılamak ve farklı kullanım koşullarına özel çözümler sunmak için tasarlandı.

R02 Proway serisi, işletme maliyetlerini optimize etmeyi amaçlayan en tiz filoların taleplerini karşılayarak, kilometre, dayanıklılık ve sürdürülebilirlik arasında mükemmel bir denge sağlıyor.

Aynı zamanda daha zorlu kullanım koşulları için optimize edilen R02 Proway M1 güçlendirilmiş sırt bileşenleri ve yapısal takviyeler sayesinde yüksek aşınmanın meydana gelebileceği Türkiye pazarında üstün dayanıklılığı ve kaplanabilirliği mümkün kılıyor.

Yeni ürün hattı; R02 315/70, R02 315/80 ve R02 295/80 ölçülerine sahip olacak.

2022'de piyasaya sürülen Serie 02 teknolojisini daha da ileri taşıyarak tasarlanan bu ürün, 6.000'den fazla lastiğin test edildiği, her türlü hava ve yol koşulunda 200 milyon kilometreden fazla mesafenin kat edildiği yoğun bir Ar-Ge programı ile geliştirildi. Bu programa, halihazırda pazarda Serie 02'yi kullanan iş ortaklarının geri bildirimleri de katkıda bulundu.

Serie 01'e kıyasla, yeni Prometeon markalı Serie 02 lastikleri; %15 daha fazla kilometre ömrü, %15 daha fazla dayanıklılık, %20 daha fazla sürdürülebilirlik ve %20 daha fazla kaplanabilirlik avantajları sunuyor.

Bu iyileştirmelerle birlikte, Prometeon markalı R02 lastikler, işletme maliyetlerini optimize etmek ve sürdürülebilirliğe öncelik vermek isteyen filolar için ideal bir ürün.

60 Yıllık Kocaeli Fabrikası'nın Inovasyon Gücü

Yeni Prometeon Serie 02, grubun yenilikçilik ve sürdürülebilirlik odağı ile faaliyet gösteren Türkiye'deki Kocaeli fabrikasında üretilecek. Bu tesis aynı zamanda İtalya, Brezilya ve Mısır'daki Ar-Ge Merkezlerinin yanı sıra şirketin 2021 yılında yenilenmiş ve



modernize edilmiş olan Araştırma ve Geliştirme Merkezine de ev sahipliği yapıyor. Kocaeli tesisi, grubun teknoloji, sürdürülebilirlik ve inovasyonunu ileriye taşıma konusunda stratejik bir rol oynuyor.

1960 yılında kurulan fabrika, 2.000 kişiyi istihdam sağlıyor. Fabrika, yıllık 1 milyon 850 bin lastik üretim kapasitesi ile Türkiye'nin en büyük kamyon ve otobüs lastik üretim merkezi konumunda. Üretiminin %50'den fazlası Avrupa başta olmak üzere 87 ülkeye ihraç eden fabrikaya son yedi yılda 185 milyon euro'dan fazla yatırım yapıldı.

ISO 50001 enerji sertifikasına sahip olan Kocaeli fabrikasındaki üretim süreçleri, sera gazı emisyonlarını azaltmayı amaçlayan enerji verimliliği kriterlerini karşılamaktadır.



Kocaeli üretim tesisi ayrıca yakın zamanda Uluslararası Sürdürülebilirlik ve Karbon Sertifikasyon (ISCC) kuruluşundan ISCC Plus sertifikası almıştır. ISCC Plus ile Prometeon, kullandığı malzemelerin biyolojik bazlı, biyo-döngüsel ve döngüsel kaynaklardan geldiğini sertifikalandırmaktadır.

Prometeon'un üretimden satışa kadar tedarik zincirinin tamamında çevresel etkileri azaltmayı hedefleyen yeşil stratejisi doğrultusunda, Serie 02 de çevresel sürdürülebilirlik kriterleri ile geliştirilmiştir. Bu kapsamda Prometeon, Almanya'nın Hannover kentinde düzenlenen son IAA Transportation etkinliğinde, %80 oranında geri dönüştürülmüş ve sertifikalı malzemelerden veya yenilenebilir kaynaklı malzemelerden oluşan, A sınıfı yuvarlanma direncine sahip ilk Prometeon markalı Coach otobüs lastiği Prometeon C02'yi tanıttı..

Seyahatname-1

Şehirlerarası ve turizm taşımacılığı sektörü dünya genelinde yaşanan Pandemi süreciyle birlikte durma noktasına geldikten sonra 2020-2021-2022 ve 2023 yılında yaşanan hareketlenme ile birlikte bir nebze de olsa soluk alır hale gelmişti.

2023 Şubat ayında yaşanan ve 100 yılın felaketi olup 11 ilimizi de büyük ölçüde etkileyen depremin getirdiği olumsuzluklara rağmen taşımacılık sektörü bir ivme yakaladı. Ancak yine de istenilen seviyelere ulaşamadı.

2024 yılından beklentiler büyüktü ve beklentiler nedeniyle de ön ödemeli sistemlerin de devreye girmesiyle 2023'de otobüs yatırımları yapıldı. Ancak ekonomik krizin ağırlaşması yolcu talebindeki hareketliliğin büyümesini engelledi ve beklentiler karşılanmadı. Ekonomik zorlukların 2025 yılında da devam edeceği yönünde işaretlerin olmasıyla birlikte beklenen hedeflere gelecek yıl da ulaşamayacağını düşünen otobüsçüler önlemler almaya yöneliyor.

Öncelikle model revize ederek araç parkını azaltma ve sefer sayılarını düşürme gibi çözümler konuşuluyor.

9 günde 12 bölge ziyareti

Bölgesel olarak birebir olarak yaptığım ziyaretlerdeki çalışmalar da 2024'ün nasıl geçirildiği ve 2025 senesine yönelik beklentileri öğrenmek için 26 Eylül 2024 tarihinde Malatya'dan başlayan Adıyaman, Gaziantep, Şanlıurfa, Mardin, Midyat, Cizre, Batman, Diyarbakır, Antakya, Mersin, Antalya'da son bulan 9 günlük seyahatimde, bu bölgede ulaşım ve taşımacılık üzerine edinmiş olduğum bilgileri Taşıma Dünyası okurları ile paylaşmak isterim.

Seyahat güzergahımız depremde en çok etkilenen bölgeler olması sebebiyle öncelikle bölgeyi gezerken yaşanan o acı günleri, o çığlıkları, o feryatları hatırlamamak mümkün değil.

Kayısı Diyarı: Malatya

İlk durağım Malatya; Kayısı Diyarı diye de anılır, yöresel ürün çeşitliliklerinin bol olduğu, güzel bir ilimiz.

Yıkılan binaların yerine yapılan inşaatların yanı sıra güçlendirme ve yıkılmaya hazırlanan binaların arasında dolaşırken acılarını içlerine gömerek yaşam mücadelesine devam etmeye çalışan şehrimizin güzide firmalarının sahipleri ve yöneticileri ile çok güzel sohbetler yapma fırsatım oldu.

Bilirsiniz konu hep aynı, 'arabam kaç para, yeni araba kaç para' vs. vs. Otobüsçü dostlarla buluşunca bu konu hep uzar, gider. Ama ben şehrin potansiyel yolcu durumunu ve 2025 için ne düşündüklerini anlatmalarını istedim.

Burada üç ana hedef var: 1'inci Öğrenci, 2'nci Dışardan gelen işçi, 3'ncü Kargo ve yerel halk. Sezonun istenilen seviyeler olmasa da güzel geçtiğini daha sonra yavaş yavaş işlerin düşüş eğilimine girdiğini, yaşanan olumsuz ekonomik gelişmelerin de sektörü çok etkilediğini, maliyetlerin artmasının şehir içi ücretsiz servisleri kaldırılması zorunluluğu getirdiğini, bu

İkinci El

Sami Acerüzümoğlu

sami.aceruzumoglu@tasimadunyasi.com



durumun da özellikle öğrenci müşteri grubunu kaybettiğini aktardılar. Birçok öğrencinin okula yakın geçen tali firmalara yöneldiğini ifade ettiler.

Sezonun bitmesinin ardından depremde yıkılan binalar için dışarıdan gelen işçiler ve yöresel ürün gönderimleri sayesinde şu anda giderleri bile zar zor çıkarabildiklerini da ifade ettiler.

Bu sezon beklentinin çok altında bir kazanç olması sebebiyle, 2025 yılında yapacakları yatırımlarla çok istekli olmadıklarını da söylediler. Benim gözlemim biraz da suyun akışına bırakmışlar gibi!

Hatta bu seneyi kazasız belasız atlatabilmek için ellerinde bulunan bazı araçları satışa bile çıkarmışlar, satanlar bekliyor, satamayanlar da bekliyor.

Ayakta kalabilmek için yeniliğe de açık olduklarını, ancak yeni seneye

daha temkinli, daha az ve modelli araçlarla devam edeceklerini, bölgesel olarak neredeyse bütün firma araçlarının 2020 - 2021 - 2022 -2023 ve 2024 olduğunu, makası açmamaya gayret gösterdiklerini ifade ettiler.

Malatya'dan ayrılıp 2'inci durağımız olan Adıyaman'a geçtik

Adıyaman; Malatya arası 110 km civarında, karayolu ile devam ettiğim yolculuğumda, yol boyu hafriyat ve tırların yoğunluğu ile şehir sanki şantiye alanına dönmüş. Zaten elle tutulan bir cadde var, ara sokaklar bazen çıkmaz sokak oluveriyor, uyarı falan yok. Depremden sonra, sil baştan yeniden yapılıyor. Gaziantep-Şahinbey Belediyesi'nin eski otogar alanına yaptığı yeme-içme ve el sanatları işleri küçük dükkanlar, şehre biraz hareketlilik getirirse de, her taraf toz toprak içinde. Yollarda daha fazla oyalanmadan yeni yapılan Adıyaman Emniyet Müdürlüğü önünden doğruca otogara ulaştık. Zaten topu topu üç firma var. İki firma yetkilisi ile görüştüm. İlk görüşme yaptığım firma yetkilisi; bu sene ve 2025 yılı içinde

yeni araç düşünmediğini, işlerin durumuna göre belki ileri ki zamanlarda araç değişimi yapabileceğini, şu an mevcut araçlarla devam edeceklerini ifade etti. İkinci görüşme yaptığım firma yetkilisi, 'yeni araçlara o paraları vermek ne kadar doğru bilemiyorum. Ancak elimizde mevcut olan düşük modelli 4-5 aracımızı 2021 - 22 - 23 modeldeki ikinci el araçlarla değişim yapabiliriz. Tabi mevcut araçlarımızı satmamız, yada takasa vermemiz lazım ki, bu araçları alabilelim, yoksa işin içinden çıkmaz. Deprem de bölge olarak çok büyük hasar aldık, büyük kayplarımız var. Toparlanmaya çalışıyoruz. Biraz zamana bırakmak ve beklemek, önümüzü görmemiz daha doğru olacak' dedi.

Gün batmadan Gaziantep doğru yola çıkmak için firma yetkilisinden müsaade alarak, çok da hareketli olmayan Adıyaman Otogarı'ndan ayrıldım. Bir sonraki sayıda yeni durağım Seyahatname-2 yazımın da konusu olan Gaziantep - Şanlıurfa ve Mardin olacak.

Görüşmek dileğiyle. Hoşçakalın. Taşıma Dünyası'nda kalın. Saygılarımla. ■

ZF. Güvenilir yedek parça.

Sağlam ürünler. Orijinal Ekipman Üreticisi (OEM) kalitesi. Alman teknolojisi.

Ticari araçlar için geniş ürün yelpazesi sunan, güvenilir markalarımız LEMFÖRDER, SACHS, TRW ve WABCO en kaliteli ve güvenilir hizmeti temsil etmektedir. www.zf.com/tr



ZF Aftermarket Ticari Araçlar hakkında daha fazlasını öğrenmek için tırayın.



AFTERMARKET

LEMFÖRDER SACHS TRW WABCO

Turizm Taşımacıları Derneği 30. yaşını kutluyor

Turizm taşımacılığı alanının ilk meslek örgütü olan TTDER 30.Yaşını kutluyor. Dernek yönetimi Başkan Sümer Yiğci yönetiminde bir araya gelerek yeni hedefleri görüştü.



Erkan
YILMAZ



TTDER Merkezi'nde 10 Ekim 2024 tarihinde Başkan Sümer Yiğci yönetiminde gerçekleşen toplantıya TÜRSAB Eski Başkanı ve TTDER'in kurucularından **Başaran Ulusoy**, TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı ve TTDER Başkan Yardımcısı **Mustafa Yıldırım**, TTDER Genel Sekreteri Mehmet Öksüz, TTDER Başkan Yardımcısı **Taşkın Arık**, İcra Kurulu Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi **Ali Rıza Çelebi**, Yönetim Kurulu Üyeleri **Mehmet Katırcıoğlu**, **Hüseyin Satır**, **Murat Yeşilyurt**, **Engin Tokel**, TOF Başkan Yardımcısı, TODER

Başkanı ve TTDER Denetim Kurulu Üyesi **Tahsin Yücefer** katıldı. Toplantıda TOFED Genel Başkan Yardımcısı **Mustafa Özcan**, **Mustafa Sarı** ve **Av. Ercan Hasan Başoğlu** hazır bulundu.

Emeği geçen, katkı sağlayan herkese teşekkür ediyoruz

TTDER'in 30 yaşını kutlamasının mutluluk ve gurur verdiğini belirten **Başkan Sümer Yiğci**, "30 yıldır bu yolculuğu

sürdürüyoruz. Çok hızlı geçen bir süreç olduğunu düşünüyorum. Bu süreçte emeği geçen, katkı sağlayan herkese, her sektör mensubumuza teşekkür ediyorum. Çok büyük bir camia'yız. Sektörümüzün yaşadığı sorunların çözümüne yönelik hem kamu nezdinde, hem de kendi aramızda çaba göstermeye, çalışmalar yapmaya devam edeceğiz. TTDER'in 30. Yaşı hayırlı, uğurlu olsun" dedi. ■



Önemli olan sektörün menfaatlerini korumak ve birlikte hareket etmek

Turizm taşımacılığı alanının ilk derneği olan Turizm Taşımacılığı Derneği (TTDER) 30. Yaşını kutluyor. Sayın Sümer Yiğci'nin başkanlığında 30 yıldır turizm taşımacılığı alanında faaliyet gösteren tek dernektir. Bu sene yeni bir dernek daha kuruldu. Bu derneklerin kurulması bizim için herhangi bir sorun teşkil etmiyor. Önemli olan sektörün menfaatlerini korumak, birlik ve beraberlik içinde hareket etmek ve sektörün menfaatlerini sonuna kadar savunmak. Turizm Taşımacıları Derneği bugüne kadar her platformda turizm taşımacılarının haklarını savunmuş bir dernektir. Aynı zamanda Tüm Otobüsçüler Federasyonu (TOF)'unda kurucu derneklerinden bir tanesidir.

Başaran Ulusoy ve Sümer Yiğci duayen isimler

Tabii bir önemli unsuru da gözardı etmemek gerekiyor. Bu derneğin kurulmasında Sayın Başaran Ulusoy'u da mutlaka dile getirmemiz gerekiyor.



Mustafa Yıldırım

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclis Başkanı

my@tasimadunyasi.com

Uzun yıllar TÜRSAB Başkanlığını yapmış Sayın Başaran Ulusoy'unda turizm taşımacılığına önemli katkıları olmuştur. Bu gerçeği de gözardı etmemek gerekiyor. Halen de Turizm Taşımacıları Derneği içinde faaliyet sürdüren bir ağabeyimizdir, Sayın Sümer Yiğci ile birlikte bu sektörün en tücrübeli insanları ve duayenleridir.

Gençlerin önünü açmamız gerekiyor

Tabii gençlerin önünü açmamız lazım. Genç arkadaşlarımızda bu dernekte rol alması lazım. Bunu da

destekliyoruz. Yeni arkadaşlarımıza da yönetimde görevler veriyoruz. Turizm taşımacılığını daha sağlıklı bir şekilde geleceğe taşıyabilmek için herkesle işbirliği yapmaya hazırız. Hangi dernek kurulursa kurulsun bizim amaçlarımız, hedeflerimiz aynı.

Birlik ve beraberlik için de hareket etmeye ihtiyaç var

Cepheleşmeye ve karşı karşıya gelmeye gerek yok. Bugüne kadar beraberdik. Arkadaşlarımız ayrıldı ve yeni dernek kurdular. Onlara da hayırlı, uğurlu olsun. Başarılar diliyoruz. Biz birlikte hareket etmeye ve herkesle işbirliği yapmaya hazırız. Önemli olan turizm taşımacılarının menfaatleridir. Mevzuat kaynaklı sorunları çözmektir. Çünkü turizm taşımacılığı giderek sorun biriktiren bir sektör haline geldi. Hergeçen gün sorunlar büyüyor ve elektronik yazılımlarla birlikte turizm taşımacılığını yönetmeye doğru giden bir yapılanma var. Özellikle cezalarla ilgili sorunları çözmemiz, belediyelerin

turizm taşımacılığına müdahalelerini de önlememiz gerekiyor. Belediyeler şehiriçinde verdikleri belgelerle turizm taşımacılığı izni vermesi de çok önemli bir sorundur ve son derece yalınıştır.

Turizm taşımacılığı 4925 Sayılı Karayolu Taşıma Kanunu ile tarif edilmiştir

Bunun dışında yerel yönetimlerin ayrıca yeni bir sistem geliştirmesine karşıyız. Tüm derneklerin bu noktada birlikte hareket etmesi ve hedeflerinin aynı olması gerekiyor. Kanunlar arasındaki çelişkilerin giderilmesi için de ortak çalışma yapılması gerekiyor. Biz bu konuda çalışmalar yürütmeye devam ediyoruz. Ortak çalışma yapmaya da hazırız. Sektörün tamamını kapsamaya çalışmalıyız. Henüz derneklere üye olmamış çok sayıda taşımacı grubu var ve onları da derneklere üye yapma yönünde gayret göstermemiz gerekiyor. Herkese iyi haftalar diliyorum. ■

TUİDER yönetiminden TÜRSAB'a ziyaret

Turizm Ulaştırma İşletmecileri Derneği (TUİDER) yönetimi TÜRSAB'ı ziyaret ederek Başkan Firuz Bağlıkaya ile biraraya geldi.

Erkan YILMAZ

4 Ekim 2024 tarihinde gerçekleşen ziyarette TUİDER Başkanı ve Tamer Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mümtaz Er, kurucu üyeler Aker Otobüs İşletmeciliği Yönetim Kurulu Başkanı Emre Ak, Central Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Serdar Yiğit, Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Canberk Demirgezer, Koray Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Koray Yılmaz, SAY Yıldızhan Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Semih Yıldızhan, Şahinoğlu



TUİDER Başkanı Mümtaz Er, TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya'ya günün anısına bir plaket sundu.

Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Şenol Şahinoğlu ve aynı zamanda TÜRSAB Yönetim Kurulu Üyesi de olan Via

Transport Yönetim Kurulu Başkanı Kerem Serkan Çoban ile TUİDER Genel Koordinatörü Çiğdem Akça

Erdil heyette yer aldı.

TUİDER ve TÜRSAB işbirlikleri

Ziyarete yönelik açıklamalarda bulunan TUİDER Başkanı Mümtaz Er, "Bizlerin aynı zamanda seyahat acente belgelerimiz de var. TÜRSAB'ın da üyesi konumundayız. Biz TÜRSAB Başkanı Sayın Firuz Bağlıkaya'ya Ağustos ayında kuruluşunu gerçekleştirdiğimiz TUİDER'in yola çıkış sürecini aktardık. Sayın Başkan ile turizm taşımacılığı alanında yaşanan sorunlarla ilgili görüş alışverişinde bulunduk. TÜRSAB ile sektör mensuplarının maliyetlerini düşürebilecek ortak satın almalar yapma yönünde görüşmelerimiz oldu. Başkan Bağlıkaya'da sektör mensuplarının yaşadıkları sorunlara birlikte çözüm arayışında olmaktan mutluluk duyacağımızı belirtti ve TUİDER'e başarılar diledi" diye konuştu.

Sorunların ortak bir dille anlatılması önemli

TUİDER kurucu üyesi olan ve aynı zamanda TÜRSAB Yönetim Kurulu Üyesi olan Kerem Serkan Çoban'da, "Gerçekleşen ziyarette TUİDER ve TÜRSAB arasında işbirlikleri konuları görüşüldü. İki meslek örgütünün de yönetiminde yer alan biri olarak hem seyahat acentelerinin hem de turizm taşımacılarının birlikte kazanımlar sağlayacağı projelerin oluşturulması, ortak komisyonların kurulması ve sorunların ortak bir dille anlatılması çok önemli" dedi. ■



Yeniden Refah Partisi Genel Başkanı Fatih Erbakan

Ankara Otobüsçüler ve Acenteciler Derneği'ni ziyaret etti

2 Ekim 2024 Çarşamba günü gerçekleşen AŞTİ ziyaretinde Yeniden Refah Partisi Genel Başkanı Fatih Erbakan, Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı Hacı Süleyman Barış ve Yönetim Kurulu üyeleri ile biraraya geldi.

Dernek merkezinde yapılan görüşmede Yeniden Refah Partisi Genel Başkanı Fatih Erbakan, AŞTİ'de seçim sonrasında partisine 2000'i aşkın üyenin yapıldığını öğrendiğini ve bu ilgiye ve desteğe teşekkür etmek istediği için AŞTİ'yi ve Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği'ni Genel Başkan Yardımcıları, Ankara İl Başkanı ve İlçe başkanları ile birlikte ziyaret etmek istediğini aktardı.



Sektörümüz 2023 yazını arar hale geldi

Ankara Otobüsçüler ve Acenteler Derneği Başkanı Hacı Süleyman Barış'da sektörde yaşanan sorunları Yeniden Refah Partisi Genel Başkanı Fatih Erbakan'a aktardıklarını belirterek, "Bu ekonomik kriz ortamında maliyetlerimiz çok ağırlaştı. Şehirlerarası yolcu taşımacılığı sektörümüz hiçbir devlet desteği olmadan ayakta kalmanın mücadelesini veriyor. İnternet bilet satışları acenteleri zorluyor. Daha önceki yıllarda yaz döneminde sahile

yönelik illere firmaların ek sefer yaptığını, ancak bu yazın bırakın ek seferi otobüslerin dolmadığını aktardım. Yine Doğu ve Güneydoğu Bölgelerine yönelik seferlerde otobüslerin 3-4 gün önceden dolarken yine otobüsler dolmadı. Seferlerden sektörümüz zarar ediyor. Kış sezonu ile birlikte yolcu talebi daha da düşecek ve çok zor bir süreç yaşanacak. Sektörümüz 2023 yazını arar hale geldi dedim" diye konuştu.

Fatih Erbakan sorunlarımızı TBMM'de gündeme getireceğini söyledi

Sektörün yaşadığı sorunlara yönelik sorunlarla ilgili bir dosya hazırlayacaklarını ve dosyayı Fatih Erbakan'a sunacaklarını belirten Hacı Süleyman Barış, "Sorunlara yönelik bir dosya hazırlayacağız. Genel Merkezde Sayın Fatih Erbakan'ı ziyaret ederek dosyamızı sunacağız.

Sayın Erbakan, yaşadığımız sorunları TBMM'de dile getireceğini belirtti. Bu bizleri çok mutlu etti. Hem ziyaretinden dolayı hem de bizlere gösterdiği ilgi ve destekler için kendisine ve tüm yönetime teşekkür ediyoruz" dedi. ■



Polat Turizm'e Tourismo

Mercedes-Benz Türk bayii Heska Motorlu Araçlar 4 Ekim 2024 Cuma günü Polat Turizm'e Tourismo teslimatı gerçekleştirdi.

Turizm taşımacılığı alanında 2003 yılından beri hizmet veren Ankara merkezli Polat Turizm filosunu yeni otobüs yatırımlarıyla büyütmeye devam ediyor. Heska Motorlu Araçlar Polat Turizm'e 1 adet Tourismo teslimatı gerçekleştirdi. Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslim törenine Polat Turizm Yönetim Kurulu Üyeleri Yasin Polat ve Rasim Polat katıldı. ■





Başarılarla Birlikte İmza Attığı

Bayi ve Yetkili Servisleri ile Bir Araya Geldi

Mercedes-Benz Türk, Türkiye genelindeki otobüs satış bayileri, otobüs-kamyon satış sonrası hizmetler bayi ve yetkili servisleriyle bir araya geldiği geleneksel toplantısını bu yıl "Her Başarıda İmza Var" temasıyla düzenledi.

Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin öncüsü Mercedes-Benz Türk, 18-20 Eylül tarihleri arasında Türkiye'nin dört bir yanında hizmet veren otobüs satış bayileri, otobüs-kamyon satış sonrası hizmetler bayi ve yetkili servisleri ile Kıbrıs'ta bir araya geldi. Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörlüğü ile Mercedes-Benz Türk Kamyon ve Otobüs Satış Sonrası Hizmetler Direktörlüğü'nün ortak organizasyonu ile gerçekleştirilen toplantıda, gelecek dönem stratejileri, üst düzey müşteri memnuniyeti yaklaşımı, teknolojik yenilikler ve sektörel gelişmeler ele alındı.

'Her Başarıda İmza Var' temasıyla gerçekleşen toplantı hakkında değerlendirmede bulunan Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy; "Mercedes-Benz Türk olarak elde ettiğimiz her başarının arkasında iş ortaklarımızla sağladığımız sinerji var. Ortak hedefleri ve değerleri sahiplenerek sektörümüzdeki en yüksek standartları belirleme yolunda birlikte ilerliyoruz. Gelenekselleşen bu toplantımızla iş ortaklarımızla kurduğumuz güçlü bağları pekiştirirken, aynı zamanda geleceğe yönelik

vizyonumuzu da netleştiriyoruz. Sektörün geleceğini şekillendiren araçlarımız, yenilikçi çözümlerimiz ve tüm iş ortaklarımızla başarılarla imza atmaya devam edeceğiz" dedi.

Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu ise; "İş ortaklarımızla birlikte oluşturduğumuz değer zinciri, müşterilerimize en iyi hizmeti sunmak için büyük bir önem taşıyor. Müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutmayı hedefleyen çalışmalarımızda, güçlü bayi ve yetkili servis ağımla birlikte hareket ediyoruz. Aramızdaki güvene ve iş birliğine dayanan bağ, yalnızca hizmet kalitesini artırmakla kalmıyor, aynı zamanda sektördeki dönüşümün öncüsü olma yolunda da bize güç katıyor" açıklamasında bulundu. ■



TUIDER Kurucu Üyeleri İlk Toplantısında Yol Haritasını Görüştü

Turizm taşımacılığı alanında yeni bir dernek kuruluşu gerçekleşti. Kısa adı TUIDER olan Turizm Ulaştırma İşletmeleri Derneği kurucu üyeleri ilk toplantısını gerçekleştirdi.

24 Eylül 2024 Salı günü Şişli Halaskargazi Caddesi'nde bulunan dernek merkezinde gerçekleşen

toplantı ile Dernek Başkanı Mümtaz Er yönetiminde kurucu üyelerle TUIDER'in yol haritasına yönelik görüşmeler yapıldı. Toplantının ardından düzenlenen yemekte kurucu üyelere bir plaket töreni yapıldı. TUIDER Başkanı Mümtaz Er tarafından üyelere plaketlerin sunumu yapıldı.

TUIDER'in ilk toplantısında Hesapçioğlu Petrol Satış ve Pazarlama Müdürü Efe Selçuk, Anttech Bilişim ve Akaryakıt A.Ş Satış ve Pazarlama Müdürü Bogac Evin'de yer aldı. ■



TUIDER Kurucu Üyelerine Plaket Verildi



Emre Ak - Aker Otobüs İşletmeciliği Yönetim Kurulu Başkanı



Murat Yaşar Arıkan - Arıkan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Özer Bür - Özikizler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Şenol Şahinoğlu - Şahinoğlu Turizm Yönetim Kurulu Üyesi



Mehmet Geçim - The Best Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Mehmet Serdar Yiğit - Central Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Koray Yılmaz - Koray Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Serkan Temizsoy - Temizsoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Canberk Demirgezer - Dörtler Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Mehmet Hakan Özkaralı - Ege Hakan Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Aziz Köprü - Özköprü Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Kerem Serkan Çoban - Via Transport Yönetim Kurulu Başkanı



Kemal Duman Kemal - Duman Turizm Yönetim Kurulu Başkanı



Semih Yıldızhan - SAY Yıldızhan Yönetim Kurulu Üyesi



Cemil Çevik - Özel Tur Yönetim Kurulu Başkanı



Efe Selçuk - Hesapçioğlu Petrol Satış ve Pazarlama Müdürü



Mert Yılmaz - Mert Turizm Yönetim Kurulu Üyesi



Erkut Aydemir - Ramo Tur Yönetim Kurulu Başkanı



TUIDER Kurucular Kurulu yol haritasına yönelik görüşmelerden sonra Cabbar Nişantaşı'nda kutlama yemeginde buluştular.

Otokar'dan Altur Turizm'e 1000. Sultan Teslimatı

✓ Türkiye'nin lider otobüs üreticisi Otokar, turizm ve servis taşımacılığının öncelikli tercihi olan Sultan otobüslerinin teslimatına devam ediyor. Sultan'ın yeni teslimatı uzun yıllardır geniş araç parkıyla başarıyla hizmet verdiği Altur Turizm'e gerçekleşti. Her gün 600 bine yakın personeli taşıyan Altur Turizm, düzenlenen törenle 1.000. Sultan otobüsünü filosuna kattı.

✓ Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, "Altur ailesinin mutlu günü. Kolay değil. 1000'inci Otokar Sultan otobüsümüzü aldık. 1000'inci araba hiç kimsenin ulaşamadığı bir rakam. Otokar ile 2025 yılı için konuşuyoruz. 500 adet dile getiriliyor. 2025 yılında Otokar tarafından bize, 'otomatik vitesli arabalar gelecek, araçlar yenilecek' deniliyor. Biz 500 değil ama 250 adet Sultan aracı yine alıyoruz. Tören sonrasında pazarlığa şimdiden başlayacağız" dedi.

✓ Otokar Genel Müdürü Aykut Özüner, "Abdurrahim Albayrak ile çok uzun yıllardır tanışıyoruz. Bu yıl 175 araç aldı. 200'e tamamlamak için de görüşüyoruz. 2025 yılı içinde ayrı konuşacağız. Sultan 20 senedir piyasada ve 15 senedir pazar lideri. Bugüne kadar Altur Turizm'e 1000 adet Sultan teslim etmenin mutluluğu yaşıyoruz" dedi.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında turizm ve servis taşımacılığının vazgeçilmezi olan Sultan otobüslerinin teslimatlarına bir yenisi daha eklendi. 15 yılı aşkın süredir Türkiye'nin en çok



satan küçük otobüs markası olan Sultan, sektörün lider markası Altur Turizm'e yapılan yeni teslimatla başansını sürdürdü.

Altur Turizm, filosuna kattığı 1.000. Sultan otobüsünü, şirketin Yenibosna Merkez Garajı'nda düzenlenen törenle teslim aldı. Törene, Otokar Genel Müdürü Aykut Özüner, Otokar Ticari Araçlar Lideri Kerem Erman, Otokar Otobüs Grubu Yurt İçi Satış Direktörü Murat Torun, Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü Sebahattin Yılmaz, Kurumsal İletişim Müdürü Beril Gönüllü, Otokar bayisi Atalay Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İsmet Atalay, Yönetim Kurulu Üyesi Ali Rıza Atalay, Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ve her iki kurumun üst düzey yöneticileri katıldı.

Turizm ve servis taşımacılığında en çok tercih edilen otobüs Sultan

Altur Turizm'e, 1000. Sultan otobüsünü teslim etmekten mutluluk duyduklarını belirten Otokar Genel Müdürü Aykut Özüner, "Sultan, Türkiye'de ve Avrupa başta olmak üzere dünyanın dört bir yanında turizm ve servis taşımacılığında en çok tercih edilen araçlardan biri. 2008 yılından bu yana filosunda yoğunlukla Sultan otobüslerini tercih eden Altur Turizm'in, süregelen yıllar boyunca

bünyemize kazandırmaktan dolayı çok mutlu ve gururluyuz" diye konuştu.

"Otokar Sultan en iyilerden biri olduğu için tercih ediyoruz"

Altur'un sadece personel taşımacılığı yapan bir firma olmaktan çıktığının altını çizen Albayrak, "Altur olarak her gün kendimizi geliştirip yenileyen bir firmayız. Çünkü bizi tercih edenlere, sektördeki lider pozisyonumuz nedeniyle en iyi hizmeti sunmamız gerekiyor. Altur olarak erkek egemen sektörümüzde kadın şoförlere öncelik tanıyan ilk firmayız. Altur Akademi ile şoförlerimize düzenli aralıklarla eğitimler

veriyoruz. Altur Teknoloji birimimizle kendi teknolojimizi kendimiz geliştiriyoruz" ifadelerini kullandı. Albayrak "En iyi hizmet için filonuzun en iyi araçlardan kurulu olması lazım. Otokar Sultan da en iyilerden biri olduğu için tercih ediyoruz. Ayrıca yüzde yüz Türk sermayeli global bir şirket olan Otokar'ın Türk ekonomisine katkısı yadsınmaz. Biz de Altur Turizm olarak ülkemizin ekonomisine katkı sağlamaktan dolayı mutluyuz. 1.000'inci Otokar'ımızı aldık. Yol tutuşu, güvenliği, koltuk arası mesafesi gayet iyi. Konfor ve rahatlıkla iyi bir araç. Sadece bizim için değil, taşıdığımız personel için de rahat bir araç." diyerek sözlerini tamamladı. ■

araç yenilemelerinde de yine tercihini Sultan'dan yana kullanmış olması bizim için mutluluk ve gurur verici. Altur Turizm'e bugün gerçekleştirdiğimiz 1000. Sultan teslimatı, müşterilerimizle olan karşılıklı güven, anlayış ve bunların beraberinde gelen uzun soluklu ilişkilerin kıymetli bir örneği. 15 yılı aşkın süredir devam eden iş birliğimizin artarak devam etmesini temenni ediyor, yeni otobüslerinin hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

"Filomuzun 1000'inci Otokar Sultan'ını bünyemize kazandırmaktan çok mutlu ve gururluyuz"

Gerçekleşen törende Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ise "Altur Turizm 1976 yılında tek bir araç ile yola çıkan bir marka. Bugün baktığımızda 14 bin araç ve 50 yıla yaklaşan bir deneyim birikimi söz konusu. Bu güce sahip bir firma olarak filomuzun 1000'inci Otokar Sultan'ını

Otokar Sultan araçlar mükemmel araçlar

Altur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, "Sultan araçlarla ilgili memnuniyet düzeyimi tarif etmek çok zor. Ne kadar güzel ve iyi bir araba olduğunu anlatmak kolay değil. Bunu kendim olarak değil, taşıdığımız personelin dilinden aktarıyorum. Taşıdığımız personel Otokar araçların konforundan o kadar memnun ki, fiyatlarından da ben çok memnunuz. Arabanın yol tutuşu, güvenliği, koltuk arasındaki mesafeleri fevkalade güzel ve standartların üzerinde konfor düzeyine sahip. Süspansiyon ve dingil aralığı da aynı şekilde çok memnuniyet veriyor. Arabayı tarif etmek çok zor, mükemmel bir araba. Bize bu fırsatı sunan Otokar ailesine ve bayisi Atalay Otomotiv'e çok çok teşekkür ediyorum" dedi.

Altur bu yıl 175 Sultan araç aldı, 200'e tamamlamak için görüşüyoruz

Otokar Genel Müdürü Aykut Özüner, "Abdurrahim Albayrak ile çok uzun yıllardır tanışıyoruz. Bu yıl 175 araç aldı. 200'e tamamlamak için de görüşüyoruz. 2025 yılı içinde ayrı konuşacağız. Şirkete katılımım 6 ay oldu. Ama fabrika da kendi içimizde bir etkinlik yaptık. Bu etkinliğin ana teması 5000'inci Atlas kamyon, 30 bininci Sultan. Sultan 20 senedir piyasada ve 15 senedir pazar lideri. Bugüne kadar Altur Turizm'e 1000 adet Sultan teslim etmenin mutluluğu yaşıyoruz. Bize güvenmesi çok önemli. Satışını gerçekleştirdiğimiz 30 bin aracın 1000'i Altur Turizm filosunda. En büyük müşterimiz. Kendisine bizi tercih ettiği için teşekkür ediyorum. Bundan sonraki pazarlık süreçlerimize de bol şans diliyorum. 1000'inci Sultan aracımız hayırlı olsun. Bundan sonra da Altur Turizm ile başarılı şekilde çalışmaya devam edeceğiz. Bayimiz Atalay Otomotiv'e de teşekkür ediyorum. Bayilerimiz bizim için çok önemli" dedi.



Ücret tarife esasları

Ekim ayı içindeyiz. Artık yaz mevsiminin tümüyle bitmesi sonbaharın gelmesi ve kışın yaklaşması dönemindeyiz. Bu günler taşıma ücretlerinin problemlerinin olduğu, bazılarının kışa göre tarife alma yolunu seçtiği günler bu nedenle ücret tarifeleri ile ilgili hususlar üzerinde bir kez daha durmak istiyorum.



Dr. Zeki Dönmez

zeki.donmez@tasimadunyasi.com

ancak Karayolu Taşıma Kanunu'nda bu yönde bir değişiklik yapılırsa tarifeyi çok aşanlara daha büyük cezalar verilmesi söz konusu olabilir.

Tarife altı uygulamalar

Karayolu Taşıma Kanunu'nun Yönetmelik başlıklı 34'üncü maddesi tarife altı uygulama esaslarının Yönetmelikle belirlenmesini öngörmektedir. Bu görev ve yetkiyle Yönetmelik tarifenin yüzde 30'a kadar altına inilmesine imkan vermektedir. Bu rakam tartışılabilir. Bu şekilde Karayolu Kanundan gelen bir yetkiyle yapılmıştır. Buna aykırılık da yine ücret tarifesine uymama haline girmektedir.

Tarifeden indirim zorunlulukları

Karayolu Taşıma Yönetmeliği çocuklara ve engellilere ilişkin indirim zorunlulukları getirmektedir. Bu indirim zorunluluklarının kanundan gelen bir hak olduğu, kanaatimce tartışmalıdır. Buna da bağlı olarak ücret tarifesine uymama cezası ile değil özel uyarma cezaları ile cezalandırılmaları söz konusudur.

Ücret indiriminde esas nedir?

Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin tüm yolculara yüzde 30'a kadar indirim yapabileceği ve çocuklar ile engellilere zorunlu indirim yapma düzenlemelerinde adı geçen indirimlerin geçerli ücret tarifesi üzerinden yapılacağı açıkça belirtilmektedir.

Emeklilere indirim konusu

Emeklilere indirim konusundaki geçici düzenlemede artık son döneme giriyor. Bunun uzatılması söz konusu olabilir mi! Uzatılırsa taşımacılara büyük haksızlık yapılmış ve yine büyük bir yük getirilmiş olur. Her duruma hazırlıklı olmak üzere bu konu üzerinde yine bir kez daha alacağım.

Yönetmelik ile emeklilere 2024 yılı sonuna kadar yüzde 20 indirim yapılması zorunluluğu getirilmiş bulunmaktadır. Bunun kanundan gelen bir hak olmadığı kanaatimi ifade etmek isterim. Nitekim bu düzenlemeye aykırılık halinde de diğer zorunlu indirimler gibi ücret tarifelerine aykırılık cezalandırması

“4 ay kesin süre değil

Burada bir hususu belirtmek isterim; Mart ayında 4 aylık süre dolduğunda yeni tarife almak zorunlu değildir. Taşımacılar, tarifenin süresinin bitmesi ve yenisinin alınması şeklinde anlamaktadır. Eski tarife yenisi alınmaya kadar geçerli olacaktır. Mart ayında alınacak tarifenin yaz için problem yaratma riskinden kurtulmak için Mayıs ayının beklenmesi yerinde olabilir. Örnek olarak verilen 15 Mayıs dışındaki tarife değiştirme haklarını 15 Eylül-15 Ocak gibi kullanıp 15 Mayıs fırsatının kaçırılmaması şeklinde politika izlenebilir.”

değil, ayrıca getirilen uyarma cezası ile cezalandırma söz konusudur. Yine bu indirimin hangi esas veya kriter üzerinden yapılacağı belirsizdir. Tıpkı çocuklar ve engellilerde olduğu gibi bu zorunlu indirim de geçerli ücret tarifesi üzerinden yapılması esas olmalıdır. Yani zorunlu indirim hakkından faydalanacak çocuk, engelli veya emeklilerin diğer indirimlerden faydalandıktan sonra ayrıca bu hakkı kullanmaları gibi bir anlayış söz konusu edilemez. Zaten geçerli ücret tarifesi dışında esas alınacak başka bir ücret de mevcut değildir.

Ücret tarifelerinin hazırlanması

Karayolu Taşıma Kanunu'nda bununla ilgili doğrudan bir husus bulunmayıp Yönetmeliğe bırakılan haller arasında zaman ve fiyat tarifelerinin düzenlenmesi şeklinde bir ibare bulunmaktadır. Buna rağmen Yönetmeliğin ücret tarifelerinin asgari 4 ay süre ile uygulanması ve 4 ay süre dolmadan yeni tarife belirlenmemesi düzenlemesi yapılmıştır. Yukarıda belirtilen duruma göre kanun idareye böyle bir düzenleme yetkisi vermemektedir. Nitekim 4 ay geçmeden tarife belirleyenlere ilişkin bir yaptırım da

Yönetmelikte yer almamaktadır. Üstelik aynı tarifenin 4 ay süre ile uygulanması anlayışı ticaretin esasları ile bağdaşmaz. Hele hele ekonomik krizin yaşandığı dönemlerde bu süre değiştirilmeden uygulanması kabul edilemez. Bu nedenle bu süre kaldırılmalı veya iki ay gibi daha makul bir süreye düşürülmelidir.

Bununla uyumlu olarak yüzde 30 olan indirim yapabileceği oranı da yüzde 20'ye düşürülecek olursa taşımacılar ve yolcular için çok daha istikrarlı bir ücret düzeni oluşabilir.

“2 ay olabilir

4 ay olan asgari tarife değiştirme süresi iki aya, yüzde 30 olan indirim yapabileceği oranı yüzde 20'ye düşürülerek daha istikrarlı bir ücret düzeni oluşturulabilir.”

Bir bilgilendirme

Asgari 4 aylık süre kısıtlamasının olduğu mevcut durumda taşımacılar bu haklarını çok dikkatli kullanarak bunun olumsuz etkilerinden kurtulmaya çalışmalıdırlar. Örneğin; 1000 liralık tarifesi olup bunu 1000 lira olarak uygulayan kişi 15 Mayıs gibi yazın yaklaştığı dönemlerde bu hakkını kullanıp önemli artış yaparak engelleri aşabilir. Eski tarife yüzde 40 artış yaparak 1400 lira ücret belirlediğinde yüzde 30 indirim ile 1000 liralık fiyatını uygulamaya devam edebileceği gibi Haziran-Temmuz aylarında zamanla 1400 liraya kadar çıkabilir. Bu yüzde 40 yerine, yüzde 50 artış öngörüp 1500 liraya çıkacak olursa yeni tarifenin başlangıcında yüzde 30 indirimle 1050 lira uygulamak zorunda kalsa bile yaz aylarında 1500 liraya kadar ücretini yükseltebilir.

Bitirirken

Taşımacılık genelde zordur, yolcu taşımacılığı daha da zordur. Tarifeli taşımacılık taşımacıların en zorudur. Hele ekonomik kriz dönemlerinde tüm taşımacılar zorlanırken tarifeli taşımacılar daha fazla zorlanmaktadır. Bu nedenle işlerini yapmalarında kolaylık sağlanması ve mevzuatın bu yönde yorumlanması gerekir. Taşımacılar da mevcut haklarını daha dikkatli kullanmalıdırlar.

Herkesi iyi haftalar diliyorum. ■

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı 2024 yılı ilk 9 ay yolcu taşıma verilerini açıkladı Tarifesiz Yüzde 11 Arttı, Tarifeliler Aynı Kaldı

■ 2023 yılının ilk 9 ayında 43 milyon 524 bin 264 olan tarifesiz yolcu sayısı, 2024'ün ilk 9 ayında yüzde 11.4 artışla 48 milyon 490 bin 996 oldu.

■ 2023 yılının ilk 9 ayında 69 milyon 385 bin 27 olan tarifeli yolcu sayısı, 2024'ün ilk 9 ayında sadece yüzde 0.3 artışla 69 milyon 583 bin 96 oldu.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü, yaz sezonunun da içeren 2024'ün ilk 9 ayına yönelik yolcu taşımacılığı UETDS verilerini açıkladı



Erkan
YILMAZ

2024'ün ilk 9 ayında şehirlerarası (tarifeli) ve turizm (tarifesiz) yolcu taşımacılığında toplam 118 milyon 74 bin 92 yolcu taşındı. 2023'ün ilk 9 ayında ise bu rakam 112 milyon 909 bin 290 oldu. 2024 yılında taşınan yolcu sayısında 2023'e göre artış yüzde 4.5 artışla 5 milyon 164 bin 802 yolcu oldu.

Tarifesiz taşıma (Turizm Yolcu Taşımacılığı)

2024'ün ilk 9 ayında tarifesiz yolcu taşımacılığında taşınan yolcu sayısı 48 milyon 490 bin 996 oldu. 2023'te bu rakam 43 milyon 524 bin 264 kişi olmuştu. 2023'ün ilk 9 ayına göre 2024'teki artış yüzde 11.4 artışla 4 milyon 966 bin 264 kişi oldu.

Tarifeli taşıma (Şehirlerarası Yolcu Taşımacılığı)

2024'ün ilk 9 ayında tarifeli yolcu taşımacılığında taşınan yolcu sayısı 69 milyon 583 bin 96 kişi olurken, bu sayı 2023'ün ilk 9 ayında 69 milyon 385 bin 27 kişi olmuştu. 2024'ün ilk 9 ayındaki yolcu 2023'ün ilk 9 ayına göre yüzde 1'in bile çok altında 0.3 artışla sadece 198 bin 69 kişi oldu.

Tarifeli ve Tarifesiz Toplam Sefer Sayısı

2024 yılının ilk 9 ayında tarifeli ve tarifesiz toplam sefer sayısı 11 milyon 476 bin 363, 2023'ün ilk 9 ayında bu rakam 9 milyon 764 bin 756 olmuştu. Sefer sayısındaki artış yüzde 17.5 artış ile 1 milyon 711 bin 607 oldu.

Tarifesiz Sefer Sayısı

2024'ün ilk 9 ayında tarifesiz sefer sayısı

9 milyon 203 bin 329 olurken, 2023'te bu sayı 7 milyon 548 bin 56 oldu. 2024 yılında, 2023'e göre sefer sayısındaki artış yüzde 22 ile 1 milyon 655 bin 273 oldu.

Tarifeli Sefer Sayısı

2024'te tarifeli alanda ise ilk 9 aydaki sefer sayısı 2 milyon 273 bin 34 iken, 2023 yılında bu sayı 1 milyon 216 bin 700 olmuştu. Sefer sayısındaki artış yüzde 2.5 ile 56 bin 334 oldu.

Yolcu taşımacılığı belge sayıları

2024 yılı yolcu taşımacılığı Eylül ayı belge sayıları ve 2023 yılı Eylül ayı arasındaki belge sayılarını da inceledik.

2024 Eylül: D1: 382, D2: 3713, D3: 4758, B1: 79, B2: 490 B3: 48

2023 Eylül: D1: 371, D2: 3542, D3: 3911, B1: 82, B2: 445, B3: 36

Volkswagen Ticari Araç Elektrikli ID.Buzz'ı satışa sundu



ID.Buzz, 1 Ekim'den itibaren satışa sunuluyor. ID.Buzz'ın Pro ve Cargo olmak üzere iki versiyonu bulunuyor. ID.Buzz Cargo (2+1) Standart Şasi 286 PS (84kWh) modeli 1.950.000 TL ve ID.Buzz Pro (4+1) Standart Şasi 286 PS (84kWh) modeli ise 3.600.000 TL anahtar teslim fiyatıyla satın alınabilecek.

■ Erkan YILMAZ

ID. Buzz'ın tanıtımına yönelik Tersane İstanbul'da 26 Eylül 2024 tarihinde düzenlenen basın toplantısına Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü **Tolga Senyücel**, Pazarlama Müdürü **Taner Kozlan**, Ürün Birim Yöneticisi **Güneş Erdem**, Doğu Şarj Sistemleri D-Charge Müdürü **Bahadır Ayış**'in katılımıyla yapıldı. Basın toplantısında açıklamalarda bulunan Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü Tolga Senyücel, ID.Buzz'ın, Volkswagen ID ailesinin Türkiye'de satışa sunulan ilk modeli olduğunu açıkladı.



Güneş Erdem

ID.Buzz, sürdürülebilir mobilitenin yeni yüzü

Volkswagen Ticari Araç Ürün Birim Yöneticisi Güneş Erdem. ID. Buzz benzersiz tasarımıyla ayrıştığına dikkat çekerek, "Geleceğe yönelik teknolojileri yansıtan görünümüyle ID.Buzz, benzersiz tasarımıyla ayrışıyor. Volkswagen Ticari Araç'ın 1950'lerde pazara sunduğu ikonik modeli T1, yani Bulli'den ilham alan ve orijinal Bulli'nin stilistik unsurlarından yararlanan ID.Buzz, Volkswagen Bulli ile temsil edilen özgürlük ve bağımsızlık ruhunu zamanımıza aktarıyor" dedi.

ID. Buzz Cargo

ID. Buzz Cargo araçların panel van da yeni bir dönemi başlatacağını belirten Güneş Erdem, ID.Buzz Cargo'nun 3.900 lt'lik yüklem alanı kapasitesi iki Euro palet için yer sağlıyor. ID.Buzz Cargo'da arka kanatlı kapı ve yukarı açılır kapılar tüketicilere seçenek olarak sunulurken, yolcu tarafında da sürgülü bir kapı bulunuyor" dedi.



Tolga Senyücel

ID. Buzz'ın yüzde 10 pay almasını hedefliyoruz

Basın toplantısında konuşan **Volkswagen Ticari Araç Genel Müdürü Tolga Senyücel**, "Volkswagen Ticari Araç olarak ID. Buzz'ın hem müşteri portföyümüze hem de satışlarımıza önemli katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Bu yıl için kotalarımız sınırlı da olsa, 2025 yılında pazara sunmayı planladığımız diğer ID.Buzz modelleriyle birlikte, satışlarımızın içinde elektrikli araç satışlarının yüzde 10 pay almasını hedefliyoruz" dedi. Senyücel, 2025 yılında Transporter araçların elektrikli ve hibrit modellerini de satışa sunacaklarını söyledi.



Taner Kozlan

ID. Buzz fiyatları

Volkswagen Ticari Araç Pazarlama Müdürü Taner Kozlan. ID.Buzz'ın 1 Ekim'den itibaren satışa sunulacağını belirterek fiyatları ile ilgili şu bilgileri verdi: ID.Buzz, 1 Ekim'den itibaren satışa sunuluyor. ID.Buzz Cargo (2+1) Standart Şasi 286 PS (84kWh) modeli 1.950.000 TL ve ID.Buzz Pro (4+1) Standart Şasi 286 PS (84kWh) modeli ise 3.600.000 TL anahtar teslim fiyatıyla satın alınabilecek."

Elektrikli araçta hızlı bir dönüşüm var

Elektrikli araca yönelik hızlı bir dönüşüm olduğuna dikkat çeken Taner Kozlan, " Türkiye'de 2022 yılında satılan elektrikli araç sayısı 7124 adet, 2023 yılında 65 bin 562 adet, 2024 yılında ise ilk 8 ayda 47 bin 32, yıl sonunda ise bu rakamın 80 bin adet seviyesinde olmasını bekliyoruz. Biz de yüzde 10'luk bir satış hedefi belirledik" dedi.

185 kW'a kadar şarj gücü

ID.Buzz ve ID.Buzz Cargo modellerinde toplam 84 kWh (net: 79 kWh) enerji sağlayan yüksek voltajlı lityum iyon batarya bulunuyor. Batarya, arka aksa entegre edilmiş olan 210 kW'lık elektrik motorunu besliyor. WLTP standartlarına göre ID.Buzz'ın menzili 460 km'ye kadar çıkıyor. Maksimum hız, elektronik olarak 160 km/s ile sınırlandırılmış. Aracın 0'dan 100 km hızlanması ise, Pro modelinde 7.6 saniye, Cargo modelinde ise 10.2 saniye olarak gerçekleşiyor. Aracın elektrikli motoru 560 Nm'lik maksimum tork üretiyor. ■



Cumhur Aral

cumhuraral@gmail.com

Terfi ve Takdir

Son zamanlarda sosyal ya da ulusal medyayı izlediğimizde pek çok iç karartıcı haberi bir arada görüp, zaman zaman kalbimizin sıkıştığını hissediyoruz.

Dünyada ve ülkemizdeki tüm olumsuz gelişmelere karşın, ara ara da olsa güzel haberler duyabilir miyiz diye hepimizin bir arayış içinde olduğunu düşünmekteyim. Geçen hafta çok sevdiğim iki arkadaşımın terfilerini duymak beni sevindiren güzel bir haber oldu.

Çalışma hayatında, liyakatsizliklerin had safha da olduğu bir ortamda uzun yıllardan beri görev yaptıkları kurumda, sadakat ve istikrar ile çalışan bu iki insanın terfi haberini, gecikmiş ama isabetli, bir o kadar da keyifli bir olay olarak değerlendiriyorum...

Profesyonel yaşamda sadakat ve istikrar, bireyin hem kişisel gelişimi hem de iş ortamındaki ilişkilerinin sürdürülebilirliği açısından son derece önemli iki unsurdur. Sadakat, bir çalışanın şirketine, görevlerine ve ekip arkadaşlarına karşı sorumluluk duygusu besleyerek, bağlılık göstermesini; istikrar ise çalışanın uzun vadeli hedeflere odaklanarak sabırla ve düzenli bir şekilde çalışmasını ifade eder.

Sadakat ve istikrar ile çalışma; Güvenilirlik ve itibar, kariyer gelişimi, işyeri kültürü ve bağlılık, uzmanlık ve bilgi birikimi gibi başlıklar altında inceleyebileceğimiz olguları taşır.

Güvenilirlik ve İtibar: Uzun süreli ve istikrarlı bir çalışma, işverenlerin gözünde güvenilir bir çalışan profili oluşturur. Sadık çalışanlar, sorumluluklarını yerine getiren ve kriz anlarında güvenilecek kişilerdir.

Kariyer Gelişimi: Sadakat ve istikrar, kişinin kariyerinde uzun vadeli gelişim sağlar. Aynı iş yerinde uzun süre çalışan bireyler, daha fazla sorumluluk üstlenme ve liderlik pozisyonlarına yükselme şansına sahip olabilirler.

İş Yeri Kültürü ve Bağlılık: Sadık ve istikrarlı çalışanlar, iş yerindeki kültürü benimser ve daha olumlu bir çalışma ortamının oluşmasına katkıda bulunurlar. Bu da hem bireysel performansı hem de ekip verimliliğini artırır.

Uzmanlık ve Bilgi Birikimi: Uzun süre aynı iş yerinde çalışan bireyler, iş süreçlerine ve sektöre dair daha derin bir bilgi birikimine sahip olurlar. Bu uzmanlık, çalışanın daha stratejik kararlar almasını sağlar.

Sadakat ve istikrar, profesyonel başarıyı destekleyen iki ana unsurdur. Ancak, bireyin kendi değerleri ve işverenin sunduğu olanaklar arasında bir denge kurulması önemlidir. Sadakat, sadece şirkete değil, aynı zamanda kişinin kendi kariyerine ve gelişimine de olmalıdır.

Buna karşılık, geç gelen terfiler ise iş hayatında başarıyı doğrudan engellemek zorunda değildir, ancak bireylerin kariyer algıları ve motivasyonları üzerinde etkili olabilir. Her çalışanın terfi beklentisi, kariyer planlaması ve başarı tanımı farklı olabilir. Geç gelen terfiler bazı kişiler için olumsuz etkiler yaratırken, bazıları için deneyim kazanma ve daha donanımlı bir lider olma yolunda faydalı bir süreç olabilir.

Geç terfi ile ilgili, motivasyon kaybı, kariyer gelişiminin yavaşlaması ve iş tatminini azalması gibi olumsuzluklar olabilir ancak, deneyim ve olgunluk, beklenti yönetimi ve kendi başarı tanımını belirlemek gibi olumlu yönlerinin olduğu göz ardı edilmemelidir.

Deneyim ve Olgunluk: Geç gelen terfiler, çalışanlara daha fazla deneyim ve olgunluk kazandırabilir. Daha derin bilgi birikimi, zor kararlar karşısında daha sağlam duruşlar sergilemeyi sağlar ve terfi sonrası daha etkili bir lider olunabilir.

Beklenti Yönetimi: Sabırla ve kararlılıkla çalışan bireyler, terfi sürecinde yaşanan gecikmeleri aşmayı öğrenir. Bu süreçte kazanılan tecrübeler, ileride daha sağlam bir kariyer inşa etmek için değerli olabilir.

Kendi Başarı Tanımını Belirlemek: Her terfi ya da unvan değişikliği başarıyı tanımlamaz. Geç terfi alan bir birey, belki de görevini çok iyi yapmaya odaklanmış, işindeki anlamı ve katkıyı başka şekillerde bulmuş olabilir.

Sonuç olarak geç gelen terfiler, başarıyı yalnızca dışarıdan görülen maddi göstergelere dayandırıldığında engelleyici olabilir. Ancak, iş tatmini, öğrenme, beceri gelişimi ve uzun vadeli hedeflere ulaşma açısından bakıldığında, terfi gecikmesi, bireyin gelişimine katkı sunabilir. Çalışanlar, kariyer yollarında karşılaştıkları zorlukları kendi kişisel gelişimlerine dönüştürerek uzun vadede başarılı olabilirler.

Otokar'ın demirbaş kadrolarından çok değerli dostlarım, Murat TORUN ve Sebhattin YILMAZ'ı yürekten kutluyor, başarılarının daim olmasını temenni ediyorum.,

İş ve özel yaşamlarında sağlıklı ve mutlu olmalarını diliyorum. ■

Man Mersin'de yılın ikinci büyük toplu teslimatını gerçekleştirdi:

Özpet Grup öncü marka olma yolculuğunu 50 yeni MAN çekiciyle güçlendirdi

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., Mersin'de yılın ikinci büyük teslimatını gerçekleştirdi. Mersin Yetkili Servisi ve Bölge Bayii Mancı Kemal Otomotiv tarafından gerçekleştirilen satış kapsamında, farklı sektörlerde başarıyla faaliyet gösteren Türkiye'nin lider şirketlerinden Özpet Grup'a 50 adet MAN çekici teslimatı yapıldı. 55 yıllık köklü geçmişiyle akaryakıt, inşaat, yeme-içme, depolama ve lojistik sektörlerinde öncü marka yolculuğunu yeni MAN çekicilerle güçlendiren Özpet Grup, Mersin'de düzenlenen törenle yeni araçlarını teslim aldı.

Ağır işlerin güvenilir çözüm ortağı MAN, araç teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Farklı sektörlerde lider firmaların tercihi olan MAN, Mersin'de yılın ikinci büyük toplu teslimatını gerçekleştirdi. Mersin Yetkili Servisi ve Bölge Bayii Mancı Kemal Otomotiv tarafından yapılan satış kapsamında Türkiye'nin lider şirketlerinden Özpet Grup'a 50 adet MAN çekici teslimat yapıldı.

Mersin'deki Mancı Kemal Otomotiv A.Ş.'de düzenlenen teslimat törenine Özpet Grup adına şirket ortakları **Hakan Sevim**, **Alkaan Sevim**, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Kamyon Satış Direktörü **Serkan Sara** ve Bölge Satış Koordinatörü **Ali Tuğrul Aykın** ile Mancı Kemal Otomotiv A.Ş. adına Yönetim Kurulu Başkanı **Kemal Akdemir**, Yönetim Kurulu Üyeleri **Ufuk Akdemir**, **Mehmet Akdemir** ve Satış Müdürü **İbrahim Gündüz** katıldı.



"MAN ihtiyaç duyduğumuz tüm alanlarda bize güç katan çok değerli bir iş ortağı"

Özpet Grup adına ortağı **Alkaan Sevim**, "Özpet Grup olarak 55 yılı aşan köklü bir deneyimle faaliyet gösterdiğimiz tüm sektörlerde öncü marka olma yolunda ilerliyoruz. Yaptığımız tüm işlerde müşterilerimizin beklentilerini en üst seviyede karşılayarak, onlara en iyi hizmeti sunmaya gayret ediyoruz. Grubumuzun bünyesinde Özpet Petrol ve SVM Petrol ile akaryakıt sektöründe toptan ve perakende satış, nakliye ve LPG satışının yanı sıra deniz ve balıkçı motorlarına ÖTV'siz akaryakıt satış hizmeti veriyoruz. Yine grubumuzun bünyesinde Aytemiz gibi ülkemizin dört bir yanında istasyonları olan bir şirket bulunuyor. Bunun yanında inşaat sektöründe de villa ve konut projelerinin yanı sıra taahhüt, otel inşaatı ve ticari alanlar gibi çeşitli projelerde faaliyet gösteriyoruz. Ayrıca Arma Depolama ve Merport grup şirketlerimizle konteyner depolama sahalarımız bulunuyor ve depolama sektöründe de önde gelen şirketlerden bir tanesiyiz. Bunun yanında yeme-içme sektörünün yanı sıra lojistik sektöründe de faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Bugün de büyüme hedeflerimiz doğrultusunda yine ağır ticari araç sektörünün küresel markası MAN ile yolumuza devam edecek olmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Çünkü MAN bize ihtiyaç duyduğumuz tüm alanlarda güç katan çok değerli bir iş ortağı. Yeni araçlarımızla iş birliğimizi daha güçlendirdiğimiz MAN Ailesi'ne bu güzel ev sahiplikleri için de teşekkür ediyoruz."



"Bu yıl Mersin'de ikinci büyük teslimatımızı gerçekleştiriyoruz"

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Direktörü **Serkan Sara**, "MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak bu yıl Mersin'de ikinci büyük teslimatımızı gerçekleştiriyoruz. Mersin'deki Bayimiz Mancı

ideal çözümlerimizle kendilerine destek oluyoruz. Tüm bunlar da bizi ve araçlarımızı lider firmalarımızın tercih sebebi yapıyor. Bugün de yine tüm bu nedenlerden dolayı MAN tercih eden ülkemizin lider markalarından Özpet Grup'a teslimatını yaptığımız araçlarımızın hayırlı olmasını diliyoruz."

"Uzman kadromuz ile 7/24 servis hizmeti sunuyoruz"

Mancı Kemal Otomotiv Yönetim Kurulu üyesi **Ufuk Akdemir**, "Mancı Kemal Otomotiv olarak zor bir yılda ülkemizin lider şirketlerine yaptığımız büyük adetli satışlarla önemli bir başarı imgesi yakaladık. Geçen Nisan ayında gerçekleştirdiğimiz toplu teslimatın ardından bugün de faaliyet gösterdiğimiz tüm alanlarda öncü olmayı başarmış, ülkemizin önemli şirketlerinden Özpet Grup'a, 50 adet MAN çekici teslimatını gerçekleştiriyoruz. Firma olarak 40 yıla yaklaşan tecrübemiz ile ilk günden bugüne her zaman 'müşteri memnuniyeti' temelinde çalıştık. MAN Ailesi'nin bir parçası olarak da bugüne kadar ülkemizin pek çok seçkin firmasıyla iş birliklerimiz oldu. Özpet Grup da şüphesiz iş birliğine büyük önem verdiğimiz ülkemizin en kıymetli şirketlerinden bir tanesi. Kendilerine bugün dev bir araç filosunu teslim ettik. Yeni MAN araçlarının kendilerine ve müşterilerine hayırlı olmasını diliyoruz." ■



Kemal Otomotiv aracılığıyla ülkemizin lider şirketlerinden Özpet Grup'a satışını yaptığımız 50 adet aracımızı öncelikle kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz.

1969 yılında kurulan Özpet Grup, Akaryakıt sektöründe toptan ve perakende satışın yanı sıra yeme-içme, depolama ve lojistik alanında başarıyla faaliyet gösteren Özpet Grup'a, bize ve markamıza duydukları güven için bir kez daha teşekkür ediyorum.

Başarısını uluslararası ödüllere kanıtlanmış araçlarımızın yanında, satış sonrası 7/24 kesintisiz hizmet anlayışıyla her daim yol

arkadaşlarımızın yanında oluyoruz. MAN olarak her bir müşterimizi 'Yaşam Boyu İş Ortağı' olarak görüyoruz ve satıştan sonraki tüm süreçlerimizi de bu yaklaşım temelinde yürütüyoruz. Bunlara ek olarak yine özellikle müşterilerimizin ihtiyaç ve taleplerini en iyi şekilde karşılayabilmek amacıyla uzatılmış garanti paketlerimizden yerinde bakım ve onarım hizmetlerimize, özel bakım paketlerimizden çeşitli yedek parça kampanyalarımıza kadar en

Mercedes-Benz Türk'ten Ekol Lojistik'e 150 Actros Çekici

Taşımacılık, kontrat lojistiği, dış ticaret, gümrük ve tedarik zinciri yönetimi alanında 11 ülkede faaliyet gösteren Ekol Lojistik, geniş filosunu yerli üretim Mercedes-Benz Actros L 1848 LSnRL çekicilerle güçlendirdi. Sektörde 34 yılı geride bırakan Ekol Lojistik, uzun yol taşımacılığının yıldızı Mercedes-Benz Actros çekici ailesini tercih etmeye devam etti. 150 adet Mercedes-Benz Actros L 1848 LSnRL çekiciyi Mengerler Ticaret Türk İstanbul Şubesi'nin ev sahipliğinde düzenlenen törenle teslim alan Ekol Lojistik, böylece 1.300 araçlık filosunda Mercedes-Benz markalı araç sayısını 1.000 adedin üzerine çıkarmış oldu.

Haber: Erkan YILMAZ

Mercedes-Benz Türk, yeni nesil kamyon ve çekici ailesiyle sektörde parlamaya devam ediyor. Actros L 1848 LSnRL çekiciler, lojistik şirketlerinin ilk tercihi olmayı sürdürüyor. Bu kapsamda; taşımacılık, kontrat lojistiği, dış ticaret, gümrük ve tedarik zinciri yönetimi alanında 11 ülkede faaliyet gösteren Ekol Lojistik, geniş araç filosunu Mercedes-Benz çekicilerle güçlendiriyor. 150 adet Mercedes-Benz Actros L 1848 LSnRL çekiciyi filosuna ekleyen Ekol Lojistik, 1.300 araçlık filosundaki Mercedes-Benz markalı araç sayısını 1.000 adedin üzerine çıkarmış oldu.

Teslimatı Mengerler İstanbul Şubesi gerçekleştirdi

1990 yılında kurulan Ekol Lojistik; yeni araçlarını, ev sahipliğini Mercedes-Benz Türk'ün kamyon bayi ve yetkili servisi Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin İstanbul Şubesi'nin gerçekleştirdiği bir törenle teslim aldı. Gerçekleştirilen törene Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Kamyon Filo Satış Müdürü Yusuf Adıgüzel, Kamyon Filo Satış Koordinatörü Mehmet Arda Erdemir, Mercedes-Benz Kamyon Finansman A.Ş. CEO'su Gökmen Önbulak, Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Nusret Güldalı, İstanbul Şubesi Genel Müdürü Güven Onan ve İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü Cihan Ekinci, Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü Arzu Ekiz, Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Demir ve Hakan Yılmaz katıldı. 150 adetlik dev teslimat, aynı zamanda Mercedes-Benz Türk tarihinde bizzat bir kadın yöneticiye yapılan ilk araç teslimatı oldu. Düzenlenen teslimat töreninde Mercedes-Benz Türk ve Mengerler Ticaret Türk yöneticileri, Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü Arzu Ekiz'e 150



Süer Sülün, Arzu Ekiz, Nusret Güldalı

1300 adetlik filonun 1100 adeti Mercedes

İki şirketin uzun soluklu iş birliğinde yeni bir adım daha attıklarını söyleyen Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt ise, şu değerlendirmeyi yaptı: "Bu teslimatın benim için ayrı bir önemi var. 1 Ocak 2012'de Mercedes-Benz Türk'ün Kamyon Filo Satış Müdürü olarak görevi başladım ve Ocak ayının ilk haftasında gerçekleştirdiğimiz teslimat 100 adetlik 1846 Mercedes araçları Ekol Lojistik'e teslim etmiştik. Bugün yine 150 adet yeni Mercedes-Benz Actros L 1848 LSnRL aracımızın teslimatını gerçekleştirmenin gururunu yaşıyoruz. Ekol Lojistik, Türkiye'de lojistik sektöründe faaliyet gösteren firmalar içinde gerek araç parkı büyüklüğü gerekse yenilikçi yaklaşımları ile sektörün önde gelen firmalarından biri. Ekol Lojistik ile 2011 yılında başladığımız satış organizasyonundaki iş birliğimizde bugüne kadar 800'ün üzerinde araç teslim etmiş olmanın gururunu yaşıyoruz. Ekol Lojistik'in 1.300 adetlik araç parkında 1.100 adedinin üzerinde Mercedes-Benz aracın yer almasının gururunu yaşıyoruz. Aradan geçen 12 yıl sonra yine büyük bir teslimatı yine Ekol Lojistik'e gerçekleştirmekten çok büyük mutluluk duyuyorum. Biz müşterilerimizi daha çok i ortağı olarak görmeyi tercih ediyoruz. Onların işlerine ürünleriyle ve hizmetleriyle katma değer yaratan bir konumda olmayı istiyoruz. Ekol Lojistik ile uzun yıllardır süren işbirliğimizle de bu katkıyı sağladığımızı inanıyoruz. Bu verimli işbirliğimizin uzun yıllar devam etmesini temenni ediyorum. Araçlarının hayırlı, uğurlu olmasını ve bol kazançlar getirmesini diliyorum. Tekerinize taş değmesin."

Amacımız her zaman en iyi hizmeti sunmak

Törende konuşan Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Nusret Güldalı ise 150 araçlık dev teslimat hakkında şunları söyledi: "Bugün

teslim ettiğimiz araçların satış işlemlerini Mengerler Ticaret Türk A.Ş. olarak gerçekleştirmekten dolayı son derece gururluyuz. Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından finanse edilen 150 adet Actros L 1848 LSnRL model aracımızın, Ekol Lojistik'in müşteri odaklı hizmet anlayışını destekleyerek lojistik süreçlerine katkı sunacağına yürekten inanıyoruz. Amacımız, her zaman en iyi hizmeti sunarak, iş ortaklarımızın, müşterilerimizin başarısına katkıda bulunmak ve müşteri memnuniyetini daimi kılmak. Ekol Lojistik, teslim edilen 150 adet araç için Ekonomik Paket Servis Sözleşmesi satın alarak, bakım-onarım işlemlerini avantajlı koşullarla Mercedes-Benz Türk yetkili servislerinde yaptırma imkânı bulacak. Böylece Ekol Lojistik'in operasyonel süreçlerinde kesintisiz bir akış sağlanmasına da destek vermiş olacağız. İş birliğimizin uzun yıllar boyunca başarıyla devam etmesini diliyorum ve her iki taraf için de yeni teslimatın hayırlı olmasını temenni ediyorum."

Actros L ile operasyonlarımız daha verimli hale gelecek

Ekol Lojistik olarak 11 ülkede kusursuz hizmet anlayışıyla faaliyet gösterdiklerini ifade eden Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü Arzu Ekiz de, "Ekol Lojistik 30 yılı aşkın süredir sadece Türkiye'de değil Avrupa'nın hemen hemen yerinde büyüyerek lojistik hizmetleri vermeye devam ediyor. Bu süre boyunca yüksek teknolojimiz ve kusursuz müşteri hizmet anlayışı ile her zaman sektöre ilham veren bir yerde durduk ve bununla da gurur duyduk. Bizi başarıya götüren ve sektörde her zaman bir adım önde olmamızı sağlayan iyi ile yetinmemiz ve mükemmelliği her zaman odak noktası haline getirmemizdir. İşte bu yüzden çok uzun yıllardır Mercedes-Benz Türk ile işbirliğine uzun soluklu olarak devam ediyoruz. Bu filo teslimatı ile Mercedes-Benz Türk'ün yüksek teknolojlü araçları Actros L ile operasyonlarımızı çok daha verimli hale getireceğimize inancımız tam. Mercedes-Benz Türk ile ilişkilerimizi dün olduğu gibi bugün de güçlendirerek devam ediyoruz. Arzumuz ve umudumuz yarınlarda da yine aynı şekilde işbirliğimizi artırarak devam ettirmek ve her iki sektörde ilham vermek. Aynı zamanda her zaman yanımızda olan Mengerler Ticaret'in kıymetli yöneticilerine de teşekkürlerimi ve şükranlarımı iletmek istiyorum ve yeni Actros L araçlarımız hayırlı, uğurlu olsun" dedi.



Mengerler Ticaret İstanbul Şubesi Genel Müdürü Güven Onan ve İstanbul Şubesi Kamyon Satış Müdürü Cihan Ekinci, Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Yılmaz'a hediyesini sundu.



Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü Arzu Ekiz'e hediyesini sundu.



Mengerler Ticaret Türk Yönetim Kurulu Başkan Vekili Gülseren Zambak hediyesini Ekol Lojistik Türkiye Ülke Müdürü Arzu Ekiz'e hediyesini sundu.



Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Levent Demir'e hediyesini sundu.



Mengerler Ticaret Türk A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Üyesi Nusret Güldalı, Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Levent Demir'e hediyesini sundu.



Mercedes-Benz Kamyon Finansman A.Ş. CEO'su Gökmen Önbulak, Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Levent Demir'e hediyesini sundu.



Mercedes-Benz Türk Kamyon Filo Satış Müdürü Yusuf Adıgüzel, Ekol Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Yılmaz'a hediyesini sundu.

2025 model Renault Trucks

T, C, K serileri artırılmış verimlilik ve yakıt tasarrufu sunuyor

Renault Trucks, 2025 model ağır vasıta kamyonlarını piyasaya sunuyor. Yeni Renault Trucks T, T High, C ve K serileri, enerji performansını, güvenliği ve sürüş konforunu optimize etmek üzere tasarlandı. Yakıt tüketimini bir önceki nesle göre yüzde 3'e kadar azaltan modeller, taşımacılık profesyonellerine daha fazla verimlilik sağlarken çevresel ayak izlerini de azaltma imkânı sunuyor.

Renault Trucks, iki yıl önce yüzde 10'a kadar yakıt tasarrufu sağlayan Turbo Compound teknolojisini sunmasının ardından, araçlarını daha da enerji tasarruflu hale getirmeye devam ediyor. 2025 ağır vasıta modelleriyle yüzde 3'e kadar ek yakıt tasarrufu sağlıyor.

Renault Trucks, motor, şanzıman ve akslar dahil olmak üzere güç aktarma organlarının çeşitli bileşenlerini de optimize ediyor.

Ayrıca, Renault Trucks T, T High, C ve K modellerinde dikiz aynaları yerine isteğe bağlı olarak kameralar sunulabiliyor. Bu da aerodinamiği daha da iyileştirerek yakıt tüketimini azaltmaya yardımcı oluyor. Katlanabilir kanatlara yerleştirilen bu arka görüş kameraları, aracın çevresini görüntüleyen ve gece görüşünü kolaylaştırmak için kızılötesi moda sahip iki kabin içi ekrana bağlı bulunuyor.

Renault Trucks, uzun mesafe



Çevresel etkiyi minimuma indirmek ve karlılığı artırmak için enerji tasarrufu...

uygulamaları için geliştirdiği, yakıt tüketimi optimize edilen Renault Trucks T Smart Racer versiyonunu da sunuyor. T ve T High modelleri için sunulan Smart Racer, DE13 Turbo motorunu var olan tüm yakıt tasarrufu seçenekleriyle birleştiriyor. Böylece standart bir modele kıyasla yüzde 14 daha az yakıt tüketimi ve yüzde 15* daha düşük CO2 emisyonu sağlıyor.

Geliştirilmiş güvenlik ve sürüş konforu

2025 modellerinin ayarlanabilir dinamik direksiyon sistemi, yüksek hızlarda araç stabilitesini artırırken düşük hızlarda daha duyarlı direksiyon sunarak şehir içi ve banliyö güzergahlarında manevra yapmayı kolaylaştırıyor. Bu sistem, hidrolik direksiyonu bir elektrikli motorla birleştirerek, kamyon ve sürücüyü göre aracın hareketlerini gerçek zamanlı olarak ayarlamak için sensörler kullanıyor.

Şerit koruma sistemiyle birlikte düzeltici direksiyon desteği de



bulunuyor. Bu sistem, aracın istem dışı bir sapma durumunda şeridine geri dönmesini sağlıyor ve ayrıca kör noktalara karşı ek koruma sunarak savunmasız yol kullanıcılarının güvenliğini artırıyor.

Uzun far, dış koşullara (hava durumu,

karanlık, diğer yol kullanıcıları) göre otomatik olarak etkinleştiriliyor ve Renault Trucks'ın önceki nesil kamyonlarında standart olarak bulunan otomatik kısa farı tamamlıyor. Optimum görünürlük için şasiye veya kabinin arkasına ek çalışma lambaları yerleştirilebiliyor. ■

TGL Lojistik ve Tırsan iş birliği 20 Adetlik İlk Teslimat ile Başladı

Tırsan, likit kimyasal madde taşımacılığı, tank konteyner depolama ve taşımacılığı sektörünün önde gelen isimlerinden TGL Lojistik ile kurduğu iş birliği çerçevesinde ilk 20 adetlik Tank Konteyner Taşıyıcı Konteyner Şasi teslimatını gerçekleştirdi.

Tırsan'ın Adapazarı mega kampüsünde gerçekleştirilen törene Tırsan Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu, TGL Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Cemil Can Yalçın ve Yönetim Kurulu Üyesi Zuhâl Balıcalı katılım gösterdi.

Teslimat töreninde açıklamalarda bulunan Nuhoğlu, "Tırsan ve TGL Lojistik'in uzun soluklu iş birliğinin ilk teslimatını gerçekleştiriyoruz. Avrupa'nın teknoloji ve kapasite olarak zirvesinde olan 2 Ar-Ge merkezimizde sürekli müşterilerimizin rekabetçiliği için geliştirmeye devam ediyoruz. Adapazarı Mega Kampüsümüzde de 47 yıllık tecrübe ve yetkinliğimizle araçlarımızı en uzun ömür için en kaliteli şekilde üretiyoruz. Bu iş birliğinin uzun yıllar başarıyla devam etmesini temenni ediyorum" açıklamasında bulundu.

TGL Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Cemil Can Yalçın ise törende yaptığı açıklamalarda, "Müşterilerimize kesintisiz ve kaliteli hizmet vermeye

odaklanıyoruz. 20 araçlık yeni yatırımımızda doğal olarak bizimle aynı bakış açısında olan Tırsan'ı tercih ettik. Bugün teslim aldığımız Türkiye'nin en hafif tank konteyner taşıyıcıları ile en verimli operasyonları gerçekleştireceğiz. En ince ayrıntısına kadar güvenli kimyasal taşımacılığı operasyonu için tasarlanmış bu araçlarla, müşterilerimize özellikle faaliyet gösterdiğimiz sektör nedeniyle en güvenli hizmet sunacağız." dedi.

Cemil Can Yalçın sözlerine şu şekilde devam etti, "Tırsan'ın yaygın ve uzman servis ağı ile yedek parça operasyonlarının hızlı yürütülmesi operasyonel beklentilerimizi karşılıyor. Tırsan ile oluşturduğumuz iş birliğinin büyüyerek devam etmesini umuyoruz." ■



Tank Konteyner Taşıyıcı T.SHF T Özellikleri

Tırsan Tank Konteyner Şasi aracı, güvenli sıvı taşımacılığı sağlarken, hafif gövde yapısı sayesinde hem daha fazla yük alıyor hem de akaryakıt tüketimini düşürerek karlılığı artırıyor. Toplam 3.250 kg ağırlığıyla Türkiye'nin en hafif ürünü olan T.SHF T 20 ft Tank Konteyner Şasi ADR mevzuatlarına uygun donanımı ile tehlikeli yüklerin güvenle taşınmasını sağlıyor.

Patentli X cross şasi yapısı, şasi üzerinde bulunan yüksek gerilimi azaltmaktadır. Aracın civatalı yapısı sayesinde kolay servis avantajı da sunmaktadır. Araç, yere yakın tek seviyeli kimyasal atıkların toplandığı paslanmaz çelikten kullanıcı dostu havuza, alüminyum yan yürüme yollarına, 2 adet 6 metre 160 mm çapında hortum taşıyıcıya sahiptir. Bu özellikleriyle, kimyasal madde nakliye hizmetlerinin, kolay güvenli ve verimli şekilde yapılmasına imkân sağlamaktadır.

Zorlu yükleme ve boşaltma operasyonlarında uzun yıllar ilk günkü performansı göstermesi için çinko-fosfat tri-elektron metoduna göre kataforez (KTL) ile kaplanmıştır.



ANMA



ALİ OSMAN ULUSOY

(15.03.1927 Of, Trabzon - 30.09 2014 İstanbul)

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu,
Taşımacılık sektörünün duayeni, saygın iş insanı,
Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu
Başkanı Hülya Ulusoy'un değerli babası
Saygı, sevgi ve rahmetle anıyoruz.



Mustafa YILDIRIM
Tüm Otobüscüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



Sümer YIĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

ANMA



ALİ OSMAN ULUSOY

(15.03.1927 Of, Trabzon - 30.09 2014 İstanbul)

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu,
Taşımacılık sektörünün duayenlerinden,
saygın iş insanı,
Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu
Başkanı Hülya Ulusoy'un değerli babası
Saygı, sevgi ve rahmetle anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA



Süleyman Hamurcu

(1935 Kayseri - 10 Ekim 2014 Kayseri)

Süha Şirketler Topluluğu ve Süha Turizm Kurucusu,
Hayırsever iş insani
Vefatının 10. yılında saygı ve rahmetle anıyoruz.

Unutmayacağız.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA



Cafer Sadık Bababalım

(1926 Denizli - 10 Eylül 2019 İzmir)

Pamukkale Turizm Kurucularından
Duayen Cafer Sadık Bababalım'ın
vefatının 5. yılında saygılarımızla anıyoruz.

Unutmayacağız.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

A N M A

Ali Osman Ulusoy

(15 Mart 1927 Of, Trabzon - 30 Eylül 2014 İstanbul)

Vefatının 10. Yılında Saygıyla Anıyoruz.

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu,
Taşımacılık sektörünün duayenlerinden, saygın iş insanı.

Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünü daha ileriye taşımaya
ömrünü vermiş Ali Osman Ulusoy;
Her zaman bütünleştiren oldu. Hiçbir zaman cephe olmadı,
her zaman birlikten beraberlikten yana tavır koydu.

Unutmayacağız.



obilet

A N M A

Süleyman Hamurcu

(1935 Kayseri - 10 Ekim 2014 Kayseri)

Süha Şirketler Topluluğu ve Süha Turizm Kurucusu,
Hayırsever İş İnsanını vefatının 10. yılında
saygı ve rahmetle anıyoruz.

Unutmayacağız.



obilet

A N M A

Ali Osman Ulusoy

(15 Mart 1927 Of, Trabzon - 30 Eylül 2014 İstanbul)

Vefatının 10. Yılında Saygıyla Anıyoruz.

Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Kurucusu,
Taşımacılık sektörünün duayenlerinden, saygın iş insanı.
Karayolu yolcu taşımacılığı sektörünü daha ileriye taşımaya
ömrünü vermiş Ali Osman Ulusoy;
Her zaman bütünleştiren oldu. Hiçbir zaman cephe olmadı,
her zaman birlikten beraberlikten yana tavır koydu.
Farklı bir Karadenizliydi. Kibar bir insandı.

Unutmayacağız.



MEHMET ÖKSÜZ
Yönetim Kurulu Başkanı

A N M A

Cafer Sadık Bababalım

(1926 Denizli - 10 Eylül 2019 İzmir)

Pamukkale Turizm Kurucularından
Duayen Cafer Sadık Bababalım'ın
vefatının 5. yılında saygılarımızla anıyoruz.

Unutmayacağız.



obilet

Çetaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Tarık Taşar son yolculuğuna uğurlandı

Çetaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Tarık Taşar düzenlenen cenaze törene ile son yolculuğuna uğurlandı.

Merhum Tarık Taşar, 29 Eylül 2024 tarihinde Levent Barbaros Hayrettin Paşa Camii'nde ikinci namazının ardından kılınan cenaze namazının ardından son yolculuğuna uğurlandı. Tarık Taşar'ın cenaze törenine iş



dünyasının önde gelen isimleri, otomotiv şirketlerinin yöneticileri, taşımacılık şirket firm sahipleri, spor kulüplerinin yöneticileri ile çok sayıda seveni katıldı. Tarık Taşar, Zincirlukuyu Aile Mezarlığı'na defnedildi. ■



TTDER Başkanı **Sümer Yıgci**, Taşar ailesine başsağlığı diledi.



ALTUR Yönetim Kurulu Başkanı **Abdurrahim Albayrak** Taşar ailesine başsağlığı diledi.



Anadolu Isuzu Genel Müdürü **Tuğrul Arıkan**, **Murat Küçük** ve **Fatih Tamay**



Mehmet Öksüz - Hülya Ulusoy



Mehmet Öksüz: Çok değerli dostum Çetaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Tarık Taşar'ı kaybetmenin büyük üzüntüsünü yaşadım. Merhum Tarık Taşar'a Allah'tan Rahmet, ailesine, yakınlarına, sevenlerine ve Çetaş Otomotiv'in tüm çalışanlarına başsağlığı dilerim. Mekanı cennet olsun.



Tuğral Arıkan, **Yusuf Teoman**, **Mehmet Öksüz**, **Mahmut Koçaslan**, **Hüseyin Çelik**, **Yılmaz Yılmazlar**



FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı **Mustafa Demirbaş**, Taşar ailesine başsağlığı diledi.



BAŞSAĞLIĞI

Anadolu Isuzu Yetkili Satıcısı
Çetaş Otomotiv A.Ş.'nin Yönetim Kurulu Başkanı

TARIK TAŞAR

vefat etmiştir.

Merhuma Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine sabırlar dileriz.

ANADOLU ISUZU

BAŞSAĞLIĞI

Çetaş Otomotiv A.Ő.'nin Yönetim Kurulu Başkanı

TARIK TAŞAR'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, kederli ailesine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



Mustafa YILDIRIM
Tüm OtobüŐcüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Çetaş Otomotiv A.Ő.'nin Yönetim Kurulu Başkanı

TARIK TAŞAR'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.
Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, kederli ailesine başsağlığı ve sabırlar dileriz.



Sümer YIĞCI
Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Çetaş Otomotiv A.Ő.'nin
Yönetim Kurulu Başkanı

TARIK TAŞAR'ı

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, kederli ailesine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.



TURİZM ULAŞTIRMA İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

BAŞSAĞLIĞI

Çetaş Otomotiv A.Ő.'nin
Yönetim Kurulu Başkanı

TARIK TAŞAR'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karőılanmıőtır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, başsağlığı ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Turizm Taşımacıları Derneği Üyesi,
Çetaş Otomotiv A.Ő.'nin Yönetim Kurulu Başkanı

TARIK TAŞAR'I

kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine, kederli ailesine başsağlığı ve
sabırlar dileriz.



MEHMET ÖKSÜZ
Yönetim Kurulu Başkanı

MAN HER İHTİYACINIZI KARŞILIYOR



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53



Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10



Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



www.mapar.com.tr



/maparman

